



MAP : optimisez vos référencements avec la solution DANEM de relevés linéaires

Les fonctionnalités sur le terrain

- ▶ Module Client / points de vente à visiter, ajout et suppression de contacts, horaires de visite, informations concernant les centrales d'achat, historique des visites et des relevés linéaires.
- ▶ Module Visite /
 - Saisie des relevés linéaires à partir des référencements : présence produits, prix public constaté, facing, position, promotions, PLV, animations, résumé des produits saisis, produits référencés non saisis, produits absents des linéaires, anomalies de prix,
 - Administration d'un questionnaire qualitatif et quantitatif paramétrable,
 - Consultation des actions préconisées par la direction commerciale,
 - Gestion des actions à entreprendre lors de la prochaine visite,
 - Saisie de commentaires qualitatifs,
 - Photographie et vidéo des linéaires, têtes de gondoles et PLV.
- ▶ Module Agenda /
 - Visualisation des visites effectuées et des rendez-vous programmés,
 - Planification de rendez-vous : points de vente à visiter, actions à réaliser...
 - Compte-rendu d'activité journalier, hebdomadaire et mensuel : actions terrain, présence sur des salons, réunions...
- ▶ Le module Connexion / transfert de tout ou partie des fichiers au siège et synchronisation des données.

Les fonctionnalités au siège

- ▶ Logiciel back office d'administration accessible par Internet : mise à jour produits, points de vente, référencements.
- ▶ Tableaux de bord et analyses des informations provenant des commerciaux via l'outil de business intelligence Business Objects XI en mode Extranet. La solution MAP intègre des analyses prédéfinies telles que :
 - Part de linéaire* d'une famille d'articles et/ou produit, par enseigne, magasin et par semaine, mois, trimestre et année
 - DN ou taux de présence* des articles par enseigne et magasin, par semaine, mois, trimestre et année
 - Prix de vente constaté* des articles sur une période, par magasin et date de visite
 - Taux de couverture : pourcentage de visites réalisées par rapport au nombre théorique de visites
 - Visualisation des actions réalisées ou non par les commerciaux en fonction de celles prédéfinies par la direction commerciale.

Un code couleur rouge vous alerte d'une anomalie liée par exemple à un prix de vente trop élevé, à un taux de couverture insuffisant ou à une DN inférieure à 80 %.

* Ces mêmes analyses vous sont également proposées sur les produits de la concurrence (sur demande).

D'autres tableaux de bord peuvent être conçus sur demande.



Bénéfices

- ▶ Information exhaustive et à jour
- ▶ Gain de temps lors de la saisie des relevés
- ▶ Suppression des tâches administratives
- ▶ Optimisation du contact client
- ▶ Gestion optimisée de l'activité du commercial au quotidien
- ▶ Gains d'efficacité et de productivité

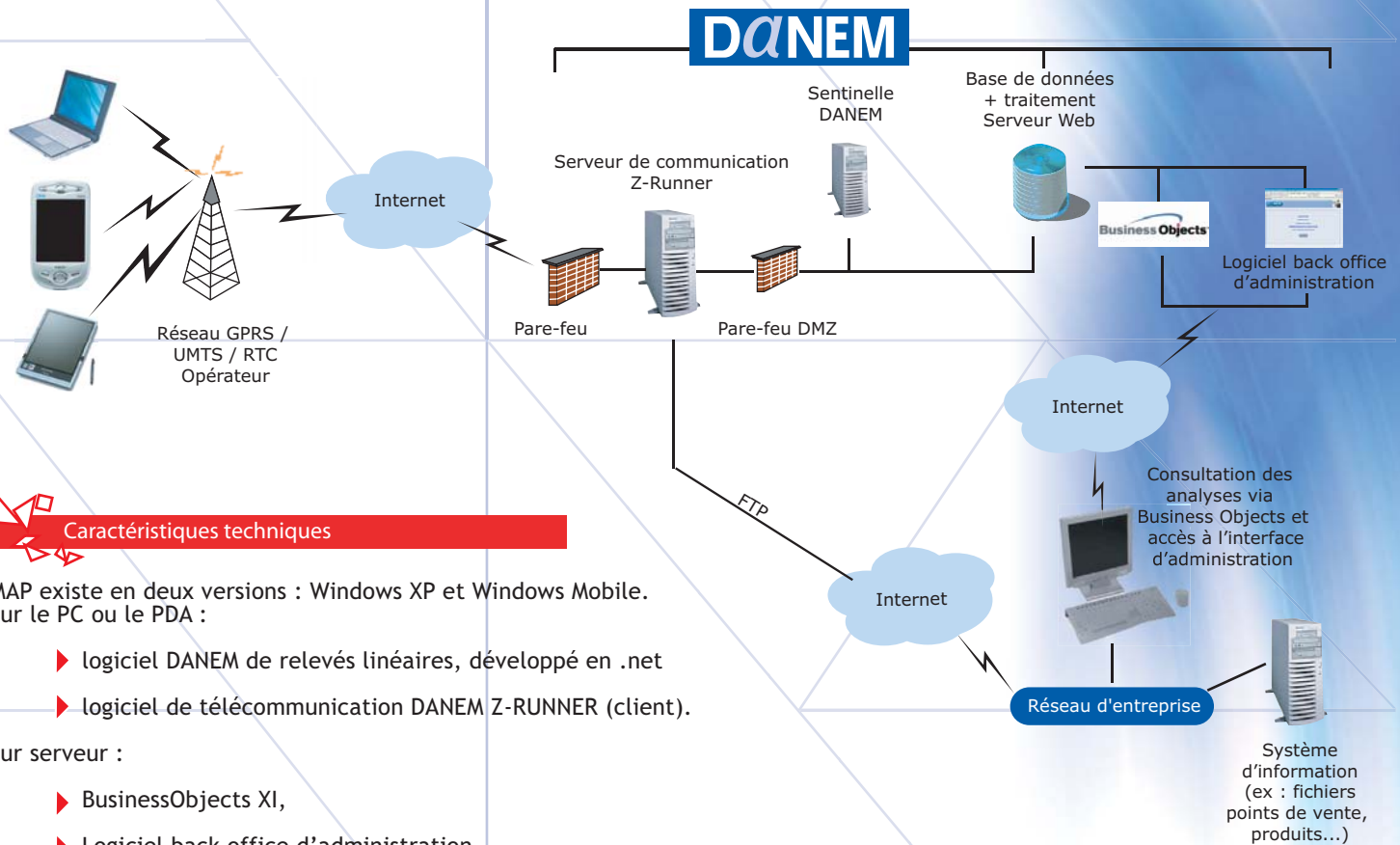


Bénéfices

- ▶ Optimisation du suivi des promotions, des animations et de la PLV
- ▶ Visibilité en temps réel de l'activité des commerciaux
- ▶ Pilotage optimisé de l'équipe commerciale
- ▶ Diffusion des actions à réaliser par la force de vente
- ▶ Mesure des résultats terrain par rapport aux référencements négociés avec les centrales d'achat
- ▶ Prise de décision immédiate pour action
- ▶ Amélioration de la communication entre les équipes terrain et la direction commerciale
- ▶ Analyse de votre positionnement sur le marché vis-à-vis de la concurrence

Fonctionnement

- ▶ Application de relevés linéaires fonctionnant en mode déconnecté, embarquée sur le terminal,
- ▶ Synchronisation des données via RTC, GPRS, UMTS moyennant un abonnement auprès d'un opérateur,
- ▶ Hébergement et traitement des données sur serveur DANEM,
- ▶ Extranet d'analyses BusinessObjects et interface d'administration client hébergés chez DANEM.



Caractéristiques techniques

MAP existe en deux versions : Windows XP et Windows Mobile.
Sur le PC ou le PDA :

- ▶ logiciel DANEM de relevés linéaires, développé en .net
- ▶ logiciel de télécommunication DANEM Z-RUNNER (client).

Sur serveur :

- ▶ BusinessObjects XI,
- ▶ Logiciel back office d'administration
- ▶ base de données SQL Server sous Windows® 2000,
- ▶ serveur WEB (Apache® ou IIS®) hébergé chez DANEM.
- ▶ Logiciel de télécommunication DANEM Z-RUNNER : gère les échanges de fichiers entre le serveur central de données et les utilisateurs de terminaux portables.
- ▶ Robot DANEM Sentinelle : consolidation et formatage des informations pour l'importation / l'exportation de et vers la base de données.

Nos atouts

- ▶ Spécialiste des solutions mobiles depuis plus de 11 ans
- ▶ Prestation globale fournie clé en mains : matériel, logiciels et service
- ▶ Application métier paramétrable conviviale et évolutive
- ▶ Déploiement rapide de la solution (en moins d'un mois)
- ▶ Hot-line utilisateurs
- ▶ Possibilité pour la Direction commerciale de réaliser de façon autonome ses propres tableaux de bord
- ▶ Solution en location évolutive comprenant le logiciel, le matériel et les services : coût par utilisateur et par mois s'échelonnant sur 36 mois
- ▶ Calcul du retour sur investissement dès le 1^{er} mois

Quelques références clients

Appro (Lustucru), Blue Whale, Créaline, Descamps, Electrolux LDA, Electrolux Espagne, Hama France, Laboratoires Sarbec, Philips, Savéol, Source Parot, SSL Healthcare-Scholl, Terrailon, Tétrosyl, Wattwiller, Whirlpool France.

