



STORMSHIELD

Programme Partenaires *Partner Connect*

NETWORK SECURITY | ENDPOINT SECURITY | DATA SECURITY

SOMMAIRE

- Introduction
 - Contexte
 - Le réseau Stormshield
 - Le programme Partenaires Partner Connect
 - Activités promotionnelles
 - Support à la vente
 - Un partenariat gagnant-gagnant
 - Structure du programme
 - Comment devenir partenaire Stormshield certifié
-

Désireux d'en savoir plus sur le programme Partenaires Stormshield *Partner Connect* ?

De notre côté, nous sommes curieux de mieux vous connaître ! Après tout, les meilleures alliances réunissent des partenaires qui se portent un intérêt mutuel et développent des synergies.

Contexte

Afin de renforcer son activité de cybersécurité le groupe Airbus a décidé de regrouper l'ensemble des entités opérant dans ce domaine et de créer Cybersecurity, division Airbus Defence and Space.

Les entreprises Arkoon et Netasq, rachetées en 2012 et 2013, constituent les pierres maîtresse du pôle de compétence Cybersecrité que le groupe est en train de constituer. Cette opération a permis de mettre au point une offre de produits innovants pour mieux répondre aux besoins des entreprises et des administrations dont la mission est de défendre des intérêts nationaux vitaux.

Le lancement de la nouvelle gamme de produits Stormshield Network Security, complète les solutions Stormshield Endpoint Security et Stormshield Data Security et marque la naissance du nom commercial Stormshield.

Le réseau Stormshield

Stormshield, c'est aussi un réseau mondial de partenaires certifiés, un réseau qui porte notre stratégie « Penser global, agir à l'échelon local » (Think global, Act local).

Bien que nous opérons à l'échelle internationale, notre objectif est de continuer à garantir une présence locale dans le domaine des ventes et du service après-vente. Etendre notre couverture commerciale tout en continuant à offrir le même niveau de performance et de support, tel est notre objectif.

Le Programme Partenaires *Partner Connect*

International par nature, le programme Partenaires *Partner Connect* couvre les zones Europe, Moyen-Orient et l'Afrique (EMEA), Amérique du Nord (NAM), Amérique latine (LAM) et Asie Pacific (APAC).

Ses membres sont sélectionnés en fonction de leur niveau de compétence, tant commercial que technique. À chaque niveau du programme correspond un niveau de certification technique.

Formation et certification sont au cœur de notre réussite : nous proposons d'examiner les besoins spécifiques de chaque partenaire afin de l'orienter vers le niveau de formation approprié et de l'aider à obtenir le niveau de certification qu'il vise. Nous veillons aussi à répondre à ses besoins en formation continue, afin de lui permettre de rester à la pointe en termes d'innovation.

ACTIVITÉS PROMOTIONNELLES

Seuls les partenaires ayant atteint le niveau officiel de certification Silver, Gold ou Platinum sont habilités à participer aux activités promotionnelles Stormshield proposées dans les différentes régions. Cela s'applique à l'ensemble de nos promotions, remises spéciales, évolutions produits, reprises de produits concurrents, etc.

SUPPORT À LA VENTE

En plus des campagnes promotionnelles, nous proposons des services d'assistance sur site y compris des démonstrations produits. Contactez-nous pour en savoir davantage !

UN PARTENARIAT GAGNANT-GAGNANT

Tout partenariat Stormshield s'appuie sur un engagement mutuel : en tant que partenaire certifié Stormshield, vous êtes en droit d'attendre des garanties spécifiques de notre part. En retour, nous attendons un degré d'engagement défini de la part de votre entreprise.

ENGAGEMENTS STORMSHIELD

- Promotion du nom et du logo de l'entreprise partenaire sur le site Stormshield, à travers l'outil de localisation des revendeurs.
- Publication des success stories de nos partenaires sur le site Stormshield.
- Organisation régulière de webinaires afin d'actualiser l'expertise technique de nos partenaires.
- Assistance sur toutes les questions de nos partenaires concernant les gammes de produits Stormshield.

ENGAGEMENTS DES PARTENAIRES CHANNEL STORMSHIELD

- Promotion du nom et du logo Stormshield sur votre site web.
- Remplacement des personnes certifiées quittant votre entreprise dans un délai maximal de trois mois (requis afin de conserver le statut de partenaire).
- Participation active afin de préserver un niveau d'expertise technique satisfaisant sur les gammes de produits Stormshield.
- Mise en place d'actions de vente, de marketing et de support technique contribuant à véhiculer une image positive de la marque Stormshield et à optimiser les ventes.

Structure du programme *Partner Connect*

	Silver ¹	Gold ²	Platinum ³
ENGAGEMENTS DU PARTENAIRE			
<i>Certification Administrator (Nb de collaborateurs certifiés)</i>	1		
<i>Certification Expert (Nb de collaborateurs certifiés)</i>		1	
<i>Certification Troubleshooting & Support (Nb de collaborateurs certifiés)</i>			2
Inscription au programme Partenaires	×	×	×
Participation à une formation de vente	×	×	×
Formation technique certifiante	×	×	×
Promotion du nom et du logo Stormshield sur le site Web du partenaire	×	×	×
Obligation d'achat de produits NFR (Not for Resale)		×	×
Business plan conjoint			×
ENGAGEMENTS STORMSHIELD			
Soutien des activités de vente et marketing			
Charte graphique Stormshield	×	×	×
Outils de vente en ligne : fiches techniques, etc.	×	×	×
Participation à des programmes de promotion	×	×	×
Suivi des commandes/renouvellements	×	×	×
Newsletters (techniques et commerciales)	×	×	×
Assistance avant-vente – Interlocuteur unique		×	×
Channel Account Manager		×	×
Déclaration des nouveaux projets		×	×
Génération de leads		×	×
Rapports d'analyse de la concurrence		×	×
Possibilité de proposer des services de support avancés			×
Portail partenaires			
Accès à l'espace Partenaires sécurisé	×	×	×
Visibilité à travers l'outil de localisation des partenaires Stormshield	×	×	×
Co-financement activités marketing⁴			
Assistance/conseil /opérations spéciales		×	×
Participation à des événements ciblés			×
Assistance technique			
Accès à la base de connaissances	×	×	×
Participation à des programmes bêta	×	×	×
Accès direct à l'assistance technique Stormshield		×	×
Formation			
Formation continue (technique et vente)	×	×	×

¹ Silver = 1 CSNA

² Gold = 1 CSNE

³ Platinum = 2 CSNTS

⁴ Toutes les demandes de soutien financier dans le cadre d'activités marketing sont soumises à approbation.

Comment devenir partenaire Stormshield ?

Sur le site Web Stormshield :

Votre commercial régional Stormshield vous contactera
afin de discuter dans les détails d'un possible partenariat.

www.stormshield.eu/pages/contact/

Par téléphone :

Adressez-vous directement à votre commercial régional

+33 9 69 32 96 29

(N° Cristal, appel non surtaxé)

Par courrier électronique :

channel.partner@stormshield.eu

.....

Dynamisons ensemble votre rentabilité,
pour votre sérénité...
et celle de vos clients !



STORMSHIELD

 **N°Cristal 09 69 32 96 29**

APPEL NON SURTAXE

WWW.STORMSHIELD.EU

Netasq

Parc Scientifique Haute Borne - Parc Horizon, Bat 6, Avenue de l'Horizon 59650 Villeneuve d'Ascq - FRANCE

Arkoon & Netasq © Copyright 2015