

Cisco Capital 融资租赁解决方案

Cisco Capital 能令您的公司与众不同

作为思科的全资子公司，Cisco Capital 能为大多数的思科客户提供借款。我们完全没有当前某些银行、金融机构和独立的租赁公司所面临的问题。

我们可以充分利用我们的母公司思科的强大的财务实力，为我们的客户提供多种融资选择。作为您值得信赖的商业伙伴，Cisco Capital 能帮助您采用灵活而划算的方式来获取思科解决方案。

灵活的融资选择

分期支付新网络解决方案可以使您最大化企业的现金流、保存资金并保持随时购买最新网络技术的灵活性。

以下是 Cisco Capital 提供的几种主要的融资租赁方式：

融资性租赁

融资性租赁属于资本租赁，客户能够同时获得租赁与拥有的部分优势。在租赁期满时，客户拥有以固定的名义价购买设备的权利。

客户选择这种融资方式是出于税务和会计上的考虑。可以认为，客户从租赁的第一天起就拥有设备的所有权。虽然这种租赁方式不能消除技术过时风险，但可以为客户提供改善现金流或预算管理的工具。

经营性租赁

经营性租赁是为那些希望随时采用最新技术而又不必承担拥有负担和风险的企业设计的。预定残值将从网络解决方案成本中扣除，从而降低了月还款额和总成本，出示租赁期末，客户可以归还设备，也可以全部或部分升级到新技术。

当然，客户也可以选择延长租赁期，或者按公平市值购买设备。经营租赁不但转移了技术过时风险，还帮助企业减轻了设备使用期满后的废弃设备处置负担。

售后回租

售后回租能够帮助企业移植到思科解决方案，而又可以解决原有设备和未付租赁费的问题，克服新产品购买过程中遇到的最大障碍，避免在技术升级过程中出现一次性注销资产的亏损。Cisco Capital 将购买企业已经拥有的网络设备，然后再进行回租。这种方式适合由于税务或其它原因，需要先购买资产，然后再进行租赁的用户采用。

选择售后回租的企业还可以改善资产负债表及现金流，或者帮助企业将网络管理外包给电信服务供应商或专业网络外包公司。

服务租赁

服务租赁允许客户将思科维护和服务支持解决方案与设备租赁捆绑在一起付款。无论是思科直接销售的，还是通过合作伙伴销售的思科合同（高级服务、SMARTnet、技术支持服务），都可以应用服务租赁。

技术升级

这种方式能够帮助企业避免遇到需要意外技术升级的问题，这也是CIO关心的主要问题。在租赁期满前，企业可以升级到新技术。这种方式适合那些经常需要进行部分或全部升级，并希望灵活而及时地采用新技术的企业。

如想了解 Cisco Capital 为您带来的全部收益，或者了解更多优惠及促销活动，请联系您的融资租赁经理。

如需了解更多信息，请访问我们的网站：

<http://www.cisco.com/web/CN/ordering/ciscocapital/index.html>