



accélérateur
FRANCILIEN





L'Accélérateur

Le programme EN UN CLIN D'ŒIL

30 Entreprises
PERFORMANTES
sélectionnées pour
leur potentiel de
croissance

(PME dont le chiffre d'affaires est de
2 à 8 M€)



C'EST PARTI POUR

12 MOIS

D'ACCOMPAGNEMENT INTENSIF



L'Accélérateur

Transformer les
ambitions de
croissance

**POUR CHANGER
D'ÉCHELLE**



Nourrir votre **réflexion stratégique**

en participant à des séminaires thématiques



Actionner les **leviers de votre croissance**

par la réalisation d'un diagnostic d'entrée



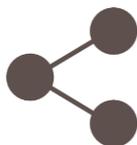
Tirer parti des **leviers identifiés**

grâce à des modules complémentaires de conseil au choix



Bénéficier des **conseils d'un pair**

dans le cadre de la mise en réseau proposée



Tisser un **réseau solide** autour de vous

en favorisant le partage d'expérience entre dirigeants



L'Accélérateur

Les 3 piliers du programme



CONSEIL

1 diagnostic d'entrée

Pour identifier les leviers de croissance prioritaires pour votre entreprise

2 modules complémentaires*

En fonction de vos leviers de croissance ciblés

1 diagnostic auquel s'ajoutent 10 jours de conseil à activer via les modules complémentaires

ACCOMPAGNEMENT
INDIVIDUEL



UNIVERSITÉ



5 séminaires thématiques en partenariat avec l'ESCP Europe

- Conférences
- Tables rondes
- Ateliers « boîtes à outils »
- Etudes de cas
- Codéveloppement

5 séminaires d'une journée dans les locaux de l'école et au sein de locaux de pairs, ouverts aux dirigeants de l'entreprise et à un membre de leur comité de direction

ACCOMPAGNEMENT
COLLECTIF



MISE EN RELATION

Un chargé de mission Accélérateur dédié à la promotion

- Bpifrance Le Hub
- Welcome
- International
- Autres accélérateurs

Des services et des événements transverses

Parcours type de l'entreprise

T0

T0 + 12 mois



Cycle Université

5 séminaires d'1 journée à l'ESCP EUROPE (Matin : Revue des fondamentaux, Après-midi : Ateliers de travail et co-développement) avec des **modules e-learning** en prérequis et pour approfondissement

Janvier 2020
Soirée de Lancement

Séminaire #1 :
29 Janvier 2020
Stratégie & Business Model

Séminaire #2 :
8 Avril 2020
Marketing Stratégique

Séminaire #3 :
9 Avril 2020
Financer son développement

Séminaire #4 :
15 Septembre 2020
Organiser, Manager, Déléguer

Séminaire #5 + soirée
8 Décembre 2020 :
Attirer, Recruter et Fidéliser les talents

Composition d'un parcours e-learning par thème : 1 quiz d'auto-diagnostic + 1 ou plusieurs modules e-learning+ 1 quiz de validation des acquis + 1 exercice d'ancrage mémoriel
En fonction du profil de la promotion, les séminaires peuvent être adaptés pour aborder d'autres thèmes : Développement international (réussir sa primo-exportation), Digitalisation (pour vendre, produire, piloter, communiquer), Industrie du futur.



Cycle Conseil

Phase 1 : Diagnostic – 2,5 jours

Diagnostic d'entrée

Phase 2 : Approfondissement et mise en œuvre – 10 jours

Au choix parmi l'offre de modules complémentaires

Au cœur du réacteur :

 Mon Tableau de Bord pour mieux piloter	 S'entourer en interne pour mieux avancer
 Bénéficier d'un regard externe pour mieux décider	 Structurer les projets porteurs Produits, Commercial,...

Pour les plus innovants :

 Diag Design	 Diag Data
 Diag Innovation	 Diag Europe

Pour aller plus loin :
l'accès aux modules Initiative Conseil

+ de 20 modules thématiques éprouvés

- Développement
- Reprise / Transmission
- Performance
- Prospective
- Innovation



Mise en Relation

TOUT AU LONG DU PROGRAMME : Des points réguliers avec le chargé de mission Bpifrance, des rencontres avec la communauté des Accélérateurs, un accès privilégié à l'offre de Bpifrance et de ses partenaires et l'animation de la communauté via **tribu**

T0

T0 + 12 mois



Diagnostic d'entrée

Un diagnostic réalisé par les équipes Conseil de Bpifrance

Suivi d'un accompagnement individualisé de modules de conseils avec un consultant Expert

12,5 jours de conseil pour accompagner les ambitions des entreprises du programme accélérateur

→ Une offre de conseil sur mesure que vous définissez en fonction de vos besoins et de votre stratégie de développement

1

Des missions de conseils de 5 jours



Piloter ma Performance



Définir ma Stratégie



Développer mon activité



Savoir m'entourer

2

Pour les plus Innovantes, des diagnostics Innovation



Diag Design



Diag Europe



Diag Data



Diag Innovation

3

Pour les plus avancées : des missions de conseils de 10 jours

- Organisation/RH/ Management
- Stratégie
- Digital
- Industriel
- Industrie du futur
- SI
- International
- Commercial
- Mise en relation grands comptes
- Transmission/ Gouvernance
- Croissance Externe

Le cycle conseil

Nos modules de conseils de 5 jours



Piloter ma performance

Créer des tableaux de bord pour mieux piloter

Objectif du Module

- Identifier les indicateurs clés permettant de piloter la performance de l'entreprise
- Etablir le tableau de bord et son animation
- Accompagner la société dans son appropriation et usage

Livrables

- Tableau de bord

Qui:

- Consultant Expert Bpifrance
- Responsable Conseil Bpifrance

Coûts

- 5 jours
- 4,25 k€ + frais de déplacement



Savoir m'entourer

S'entourer en interne pour mieux avancer

Objectif du Module

- Etablir les besoins du dirigeant en termes de délégation
- Préconiser les instances adaptées ainsi que les outils correspondants
- Accompagner le dirigeant dans le pilotage et l'animation de son/ses comité(s)

Livrables

- Modèle de comité
- Posture du dirigeant
- Coaching et résolution de problème

Qui:

- Consultant Expert Bpifrance
- Responsable Conseil Bpifrance

Coûts

- 5 jours
- 4,25 k€ + frais de déplacement



Définir ma Stratégie

Bénéficier d'un regard externe pour mieux décider

Objectif du Module

- Définir ou formaliser le plan stratégique de l'entreprise
- Formaliser sa déclinaison opérationnelle

Livrables

- Synthèse du Business Model Canvas prospectif de l'entreprise
- Plan stratégique
- Roadmap de mise en œuvre

Qui:

- Consultant Expert Bpifrance
- Responsable Conseil Bpifrance

Coûts

- 5 jours
- 4,25 k€ + frais de déplacement



Développer mon activité

Structurer les projets porteurs Produits, Commercial, ...

Objectif du Module

- Accompagner le dirigeant à concrétiser un nouveau projet de développement à fort impact sur la croissance

Livrables

- Formalisation du projet (descriptif, analyse des risques, des besoins et ressources, kpi...)
- Plan d'actions

Qui:

- Consultant Expert Bpifrance
- Responsable Conseil Bpifrance

Coûts

- 5 jours
- 4,25 k€ + frais de déplacement

Le Diagnostic d'entrée

Objectif du Module

- Etablir la maturité et la phase de croissance dans lesquelles se trouve l'entreprise
- Identifier les enjeux de l'entreprise et l'orienter vers les outils d'accompagnement
- Formaliser l'état des lieux à l'usage du dirigeant et de ses équipes

Livrables

- Positionnement de la maturité de l'entreprise sur les différents axes du diagnostic
- Business Model Canvas V0
- Forces/Faiblesses – SWOT
- Proposition d'un programme d'accompagnement conseil adapté



Nos
modules de conseils de
10 jours

MODULES COMPLEMENTAIRES DE CONSEIL*

STRATÉGIE

Eclairer votre stratégie court et moyen terme

ORGANISATION / RH / MANAGEMENT

Impliquer vos collaborateurs et accélérer la prise de décision

INDUSTRIEL

Optimiser l'efficacité de vos opérations

INDUSTRIE DU FUTUR

Construire votre usine du futur

DIGITAL

Impulser la transformation digitale

SYSTÈMES D'INFORMATION

Optimiser la performance de vos outils

CROISSANCE EXTERNE

Réussir vos acquisitions

COMMERCIAL

Renforcer la performance de vos équipes commerciales

MISE EN RELATION GRAND COMPTE

Développer l'appui Grand Compte

INTERNATIONAL

Structurer votre développement International

TRANSMISSION / GOUVERNANCE

Préparer votre transmission

Le parcours collectif de formation



OBJECTIFS

- Nourrir la réflexion stratégique et renforcer les compétences des dirigeants et de leurs comités de direction sur des thèmes clés.
- Créer un esprit de promotion en favorisant des échanges réguliers entre pairs.

CONTENU

- Des **séminaires collectifs**, organisés en partenariat avec l'ESCP EUROPE, comprenant notamment des études de cas, des séances de co-développement, des échanges de bonnes pratiques, des tickets d'experts et des retours d'expériences entre pairs
- Le contenu des séminaires est affiné et adapté en fonction des besoins identifiés des membres de la promotion

PROCESSUS

- **5 sessions de formations en présentiel**, synchronisées avec les temps forts du conseil
- **Séances de e-learning** et quiz d'autodiagnostic sur <https://www.bpifrance-universite.fr/>



La mise en relation



L'entrée dans la communauté des Accélérés, animée via TRIBU



Des soirées conviviales de team-building



Des points réguliers avec le Chargé de mission pour tirer parti de l'ensemble des leviers de l'Accompagnement

FOCUS



INTERNATIONAL

Des rencontres avec des acteurs clés pour accroître la visibilité de son entreprise et accélérer son développement à l'international sur de nouveaux marchés.

Un réseau d'entrepreneurs pour partager les bonnes pratiques, identifier les synergies business et échanger des contacts

Des connexions avec start-up et grands comptes pour créer des ponts entre économie traditionnelle et innovation et mettre en place des partenariats d'open innovation



Une démarche fondée sur le volontariat et des engagements mutuels

Les engagements de Bpifrance

Un chargé de mission référent sur 12 mois pour le suivi du programme

Des prestations à des conditions préférentielles

- 5 séminaires collectifs d'une journée + accès à une offre de modules de e-learning (dont certains obligatoires)
- Un forfait de 12,5 jours de conseil parmi les modules proposés
- La formation de la promotion (accès à la plateforme de webinar <https://www.bpifrance-universite.fr/>)
- L'accès aux événements des communautés Accélérés et des partenaires et réseaux locaux

Les engagements des PME participantes au programme

La conviction du fort potentiel de développement de l'entreprise et la motivation pour libérer ce potentiel de croissance

La disponibilité du dirigeant pour s'investir dans le programme

- Présence assidue du dirigeant ou d'un membre du comité de direction aux séminaires Bpifrance Université
- Implication du dirigeant et de son équipe lors des missions de conseil

Le coût du programme sur 12 mois

Ticket d'entrée* à 5,5K€ HT



10 jours de conseil complémentaires ** à 8,5K€ HT

Total entreprise 14 K€ HT

ou

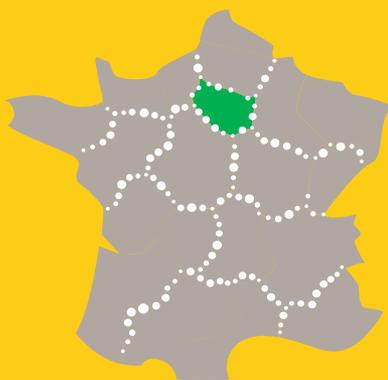
8 K€ HT pour les entreprises en QPV

- * Le ticket d'entrée comprend :
- Les 5 jours de formation via le parcours business school,
 - Le diagnostic d'entrée
 - La mise en réseau
- **Les jours de conseils complémentaires sont facturés à restitution des missions de conseil réalisées

les entreprises en QPV bénéficient d'un abondement subventionnel complémentaire.

Plus de 900 membres
Accélérateurs PME, et
ETI nationaux

Près de 200
membres en Région
Île de France



LES ENTREPRISES DE LA COMMUNAUTE ACCELERATEURS A PARIS:



PARIS

VECTRA STE - PME 1 – Bruno ROHMER
 ECRITEL - PME 1 – Thierry LOUAIL
 LEOSPHERE - PME 1 – Alexandre SAUVAGE
 CASSIOPAE - PME 1 – Emmanuel GILLET
 KOKA - PME 1 – Philippe GRENIER
 LA PULPE - PME 1 – Patrick COHEN
 STIMULUS - PME 2 – David MAHÉ
 INSTITUT CAMEANE / ARCANCIL PARIS - PME 2 – Anne DELLEUR
 ECOVADIS - PME 2 – Frederic TRINEL
 A2IA - PME 2 – Jean Louis FAGES
 NES - PME 2 – Raphaël LLOUZ
 PARIS INN - ETI 1 - Jean-Bernard FALCO
 UPPERSIDE - ETI 1 – Philippe VERAN
 EUGENE PERMA - ETI 1 – Didier MARTIN
 ST FINANCE - ETI 1 – Jean Paul LEVEAUX
 BBL - ETI 1 – Kaci KEBÄÏLI
 NEOEN - ETI 1 – Xavier BARBARO
 AB TRADING - PME 3 – Arnaud BRUILLON
 IT-NEWVISION - PME 3 – Khalil JAHIDI
 110 JEROME DREYFUSS - PME 3 – Rachel CHICHEPORTICHE
 SAM HOLDING (NOVAE AEROSPACE) - PME 3 – Cédric TAVEAU
 SAKURA INVEST - PME 3 – Rodolphe LANDEMAINE
 SPLIO - PME 3 – Raphaël JORE
 TRAVELSOFT - PME 3 – Christian SABBAGH
 ESI GROUP - ETI 2 – Vincent CHAILLOU
 MCNE (MK2) - ETI 2 – Nathanaël KARMITZ
 CONVICTIONS RH - PME 4 - Jean-Marc FROMENT
 IZIPIZI - PME 4 – Charles BRUN
 LABORATOIRES MAJORELLE - PME 4 – Guillaume EL GLAOUÏ
 SUBLIME SKINZ - PME 4 – Marc ROUANET

MEDDAY PHARMACEUTICALS - PME 4 – Frederic SEDEL
 GUARD INDUSTRIE - PMI IDF – Barnabé WAYSER
 SIPARTECH - PMI IDF – Julien SANTINA
 STUDIO 3B - PMI IDF – Emmanuel DENIS
 LABORATOIRE PRECILENS - PMI IDF – Pierre PITANCE
 CEMENTYS - PMI IDF – Vincent LAMOUR
 ASSISTANCE AÉRONAUTIQUE ET AÉROSPATIALE AAA - GIFAS – Gilles CHAUBY
 EUCLIDE INDUSTRIE - GIFAS - Jean-Marie JACQUET
 JACQUES DUBOIS SAS - GIFAS – Nicolas VOIRIOT
 SABENA TECHNICS - GIFAS – Rodolphe MARCHAIS
 CS COMMUNICATION & SYSTEMES - GIFAS – Barbara GOARANT
 Maxibay - NA - Jean-Charles KROMPHOLTZ
 GROUPE NOVELTY - ETI3 – Jacques DE LA GUILLONNIERE
 FARROW & BALL LIMITED - CHIMIE – Denis HUBERTI CLAUDE
 NIMROD GROUP - GIFAS2 - EDDYEPHRATI
 SAM HOLDING (NOVAE AEROSPACE) - GIFAS2 – Cédric TAVEAU
 ZENIKA - PME 5 - CARLAZOURY
 LINE UP 7 - PME 5 – Jérôme Boiselle
 REDMAN CAPITAL - PME 5 – Nicolas Ponsion
 IT FACTO - PME 5 – Nicolas Beaumont
 ZORBA - PME 5 – Olivier Mardi
 OPTTEAMIS - PME 5 – Frédéric Doumenc
 MADEHO - PME 5 – Antoine ARVIS
 ORGANISATION CONSEIL INFORMATIQUE ET SYSTEME (OCIS) - PMI-IDF2 -
 Alain Mandine
 TBES - PMI IDF2 – Lionel ALIAS
 ExcelRise - PLAST – Arthur Lepage
 STIMULUS / Human & Work Project - International – David Mahe
 Carré Blanc Distribution - International – Dominique Durand
 AYOR - International – David Hammel
 Photosol Développement SAS - TE – Robin Ucelli
 AGH CONSULTING - Ingenierie - Kamen DANAILOV
 Archetype BECT - Ingenierie - Christophe Scheuer
 DIADES - Ingenierie – Christophe RAULET
 ISL INGENIERIE - Ingenierie – Luc DEROO
 PLANITEC BTP - Ingenierie - Thierry DECARRIERE

Plus de 900 membres
Accélérateurs PME, et
ETI nationaux

Près de 200
membres en Région
Île de France

LES ENTREPRISES DE LA COMMUNAUTE ACCELERATEURS EN IDF-EST : ESSONNE, SEINE ET MARNE, VAL DE MARNE, SEINE SAINT DENIS:

SEINE ET MARNE

GRUPE ATF - PME 4 – Sylvain COUTHIER
GELEV - PMI IDF – Julien BOURRELLIS
ATELIER ARTISTIQUE DU BETON - PMI IDF – Nicolas FELDKIRCHER
WIAME VRD - ETI3 – Hervé WIAME
NEW LIS - PME 5 – Eric Matignon
IDM - PME 5 – Philippe CLIMENT
SOCOS SERVICES - PMI-IDF2 - Pascal Le Bris
FINANCIERE SIMORGH - PMI-IDF2 – Rémi GUY-GRAND
Brûleur AEM - PMI-IDF2 - Jean-Louis MARULAZ
LETANG - HDF 2 - François Xavier LETANG



SEINE SAINT DENIS

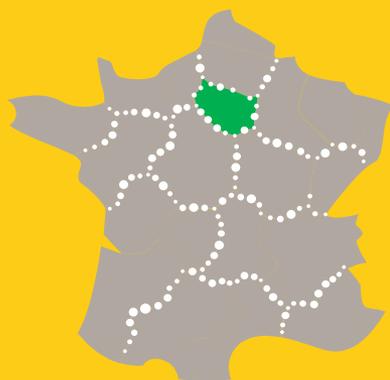
SOMEFLU – PME 2 – Alexandre LACOUR
LA FONDERIE – PME 2 – Marc-Elie WEIL
GRUPE PANTHER – PME 2 – Antoine MADRID
JUSTE À TEMPS – PME 3 – Didier RIAHI
EURASIE ET FRERES – PMI ID – Fhélène CHAO
MILTECH INTERNATIONAL – GIFAS – Francois HEIM
SPRING TECHNOLOGIES – GIFAS – Gilles BATTIER
DURALEX PEINTURES – CHIMIE – Xavier SEBAUX
SIMPLON – PME 5 – François Durolet
SOMEFLU – PMI-IDF2 – Alexandre LACOUR
A TABLE – PE93 – Marie-Anne CANTO-DUNSTON
ABEILLON – PE93 – Serge ESTRADÉ
Atelier TOTEM – PE93 – Jean-François BRAULT
ATPS – PE93 – Charles Monier
CEREL – PE93 – Giulio DI GENNARO
DEFI TRANS – PE93 – Alaeddine LAGRAA
ETYO – PE93 – Alexandre STERLIN
IFEQ – PE93 – Mohammed HADDOU
JAMESPOT – PE93 – Alain GARNIER
LE VERDIER FINANCES – PE93 – Christophe le Verdier
LOUPI – PE93 – Emmanuel CAMPAGNE-SIMON
LUMILA – PE93 – Yann MELLANO
PANDORMA – PE93 – Samuel COLON
PI Services – PE93 – Claude Petrucci
TRANSPORTEO INTERNATIONAL – PE93 – Jacques Jocelyn
UN POINT TROIS – PE93 – David Heulin
LE STUDIO – PE93 – Sebastien Rouchon
LES EDITIONS DU 22 DECEMBRE – PE93 – Emmanuel Deletang

ESSONNE

CODRA INGENIERIE – PME 1 – Eric ODDOUX
MACH AERO – PME 1 – Fabien MALONDA
MEDINGER ET FILS – PME 1 – Charles-Edouard MEDINGER
LABORATOIRES PROTEC – PME 2 – Pavel STREBER
EUROBIO – PME 3 – Jean-Michel CARLE
SEDI-ATI Fibres Optiques – PMI IDF – Jean-François VINCHANT
SUPRATEC – PMI IDF – Jean-Marie JESTIN
EUROFEEDBACK – PMI IDF – Jean-Yves MARTIN
ERTE-BOWEN – GIFAS – Juvelino DA SILVA
MILEXIA DEVELOPPEMENT – PME 5 – PASCALGANDOLFINI
Imagine Optic – PMI-IDF2 – Samuel Bucourt
Gmd Plast – AUTO – François Lemasson
SCOP'ING – Ingénierie – Jean-Marc MORANDI
ETUDE D ETUDES ET DE CONSEILS EN TECHNOLOGIE ET ORGANISATION – Ingénierie – Jean-francois BARBET

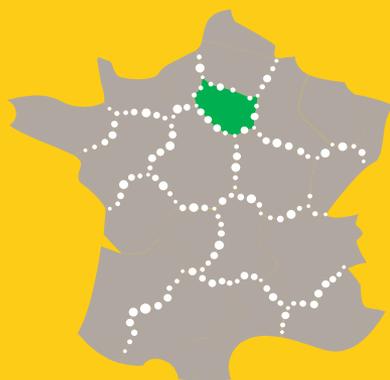
VAL DE MARNE

MGI FRANCE – PME 1 – Edmond ABERGEL
FOLIATEAM GROUP – PME 2 – Dominique BAYON
HESUS – PME 2 – Emmanuel CAZENEUVE
GRUPE DFM – PME 3 – Dan DJORNO
OMMIC SAS – PMI IDF – Fabien ROBERT
TeroLab Surface S.A.S – PMI-IDF2 – Blanchard NITOUMBI
VALOTEC – PMI-IDF2 – Jean-Christophe LOURME
P.C.M. – Ingénierie – Philippe MONTERAT



Plus de 900 membres
Accélérateurs PME, et
ETI nationaux

Près de 200
membres en Région
Île de France



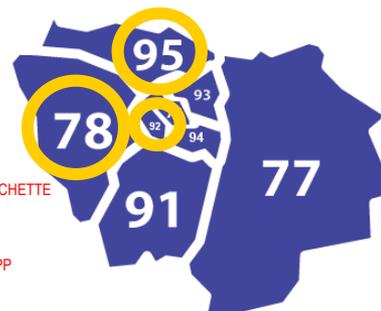
LES ENTREPRISES DE LA COMMUNAUTE ACCELERATEURS EN IDF OUEST : HAUTS DE SEINE, YVELINES, VAL D'OISE:

YVELINES

- IGIENAIR – PME 2 – Evrard PONNAT
- ALTER SOLUTIONS ENGINEERING – PME 3 – Louis VACHETTE
- TAP FRANCE – PME 4 – Terry AGULLO-PONCE
- ATEME – PME 4 – Fabrice SANA
- BRONZAVIA INDUSTRIE – PMI IDF – Olivier KREMPF
- AMDP – PMI IDF – Alexandre CELIER
- SBG SYSTEMS – PMI IDF – Thibault BONNEVIE
- TEKFLOW – PMI IDF – Laurent CHAMBAUD
- GCA&CM – GIFAS – Cédric GAILLARD
- SÉDÉMÉCA – GIFAS – Alain KEREBEL
- STYLE & DESIGN GROUP – GIFAS – Olivier MEYER
- SUMECATRONIC – GIFAS – Steve CAMER
- MECANIQUE ATELIER DE COIGNIERES – GIFAS2 – GEORGESDA COSTA
- ESTECH – PMI-IDF2 – Hervé Roman
- CAP2i – PMI-IDF2 – Erik Sabatier
- Physitek Devices – PMI-IDF2 – Eric Vanbalinghem
- IRIS CONSEIL – Ingénierie – Ivan VUKOVICH
- SET-WAY – Ingénierie – Fabrice Prorovner

VAL D'OISE

- DUPLI PRINT – PMI IDF – Frédéric FABI
- PROTEC – PMI IDF – Jean-Christophe COLLIN
- HEXAGONE MANUFACTURE – PMI IDF – Yoann CHOURAQUI
- SAS SEMIA – GIFAS – Bastien DEROUBAIX
- UUDS AERO – GIFAS – Gilles NEGRE
- AERTEC – GIFAS – Philippe BILLEBAULT
- CEFIVAL – GIFAS2 – Pierre MÜNCH
- UNIVERSITE DE CERGY – PME 5 – François Germinet
- NOVAIR – PMI-IDF2 – Laurent ZENOU
- ANCIENS ETABLISSEMENTS GILLET - A.E.G – PMI-IDF2 – Stéphane Claudel
- AERTEC – PMI-IDF2 – Philippe BILLEBAULT
- Erpro group – AUTO – Cyrille Vue



HAUTS DE SEINE

- LINAGORA – PME 1 – Alexandre ZAPOLSKY
- TALENTSOFT – PME 1 – Jean-Stephane ARCIS
- DIADEMYS – PME 1 – Fabrice TETU
- LA MAISON DU WHISKY – PME 1 – Thierry BENITAH
- NETATMO – PME 2 – Fred POTTER
- SITES – PME 2 – Herve LANCON
- FINSECUR – ETI 1 – Christophe BONAZZI
- VISEO – ETI 1 – Olivier DHONTE
- LA MAISON BLEUE – ETI 1 – Sylvain FORESTIER
- SPAS CROISSANCE – PME 3 – Patricia BERTHOMIER-MASSIP
- GRANDIR – ETI 2 – Jean-Emmanuel RODOCANACHI
- Moneyline – PME 4 – Pascal Hermandesse
- GROUPE DURIEU – PMI IDF – Thibault DURIEU
- AMETRA – GIFAS – Anne-Charlotte FREDENUCCI
- GILLIS AERO – GIFAS – Serge DUMAS
- SECAN – GIFAS – Frederic SAIZY
- COMPO EXPERT FRANCE – CHIMIE – Walid SAADE
- AUCTA GROUP – PME 5 – Marc de Lauzanne
- EXPODIF COLLECTIVITES – PME 5 – Daniel ROZENBLUM
- REPROTECHNIQUE SCOP – PMI-IDF2 – Olivier CRUS
- SASIC – AUTO – Gaëlle Maillard
- IDNOMIC / Keynectis – International – Coralie Heritier
- ENERTIME – TE – Gilles DAVID
- AIR INDUSTRIE THERMIQUE – TE – Philippe GRANIÉ
- APL FRANCE AMENAGEMENT PROTECT LOCAUX – Ingénierie – Christophe WEISS
- DRF HOLDING – PE93 – Christophe FOURNAISON

Vos contacts

accélérateur
FRANCILIEN



Aline CHAMAILLARD

Responsable de l'Accompagnement – Réseau Ile-de-France

01 53 89 77 31 – 06 33 65 95 43

aline.chamaillard@bpifrance.fr

Salima CHERQAOUI

Chargée d'affaires Accompagnement - IDF OUEST

01 46 52 92 88 - 07 86 31 55 23

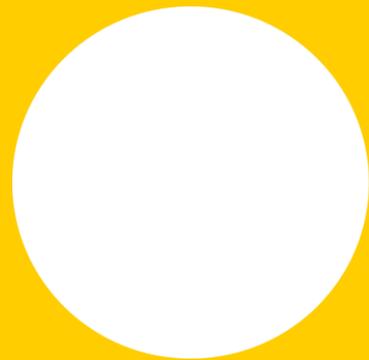
salima.cherqaoui@bpifrance.fr

Kevin THOUEMENT

Chargé d'affaires Accompagnement - IDF EST

01 48 15 56 89 - 06 30 20 86 15

kevin.thouement@bpifrance.fr



**SERVIR
L'AVENIR**

