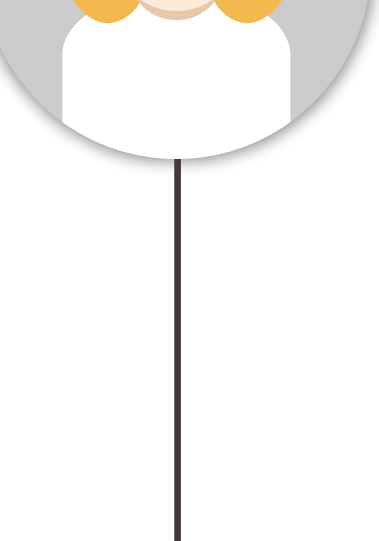


# GRANDS GROUPES - STARTUPS DEEPTeCH DANS LA SANTÉ DIGITALE

Innovation, croissance et impact au service des parcours de soins

Organisé par **bpifrance** **hello tomorrow** **FRANCE INDUSTRIE**

## PATIENTS



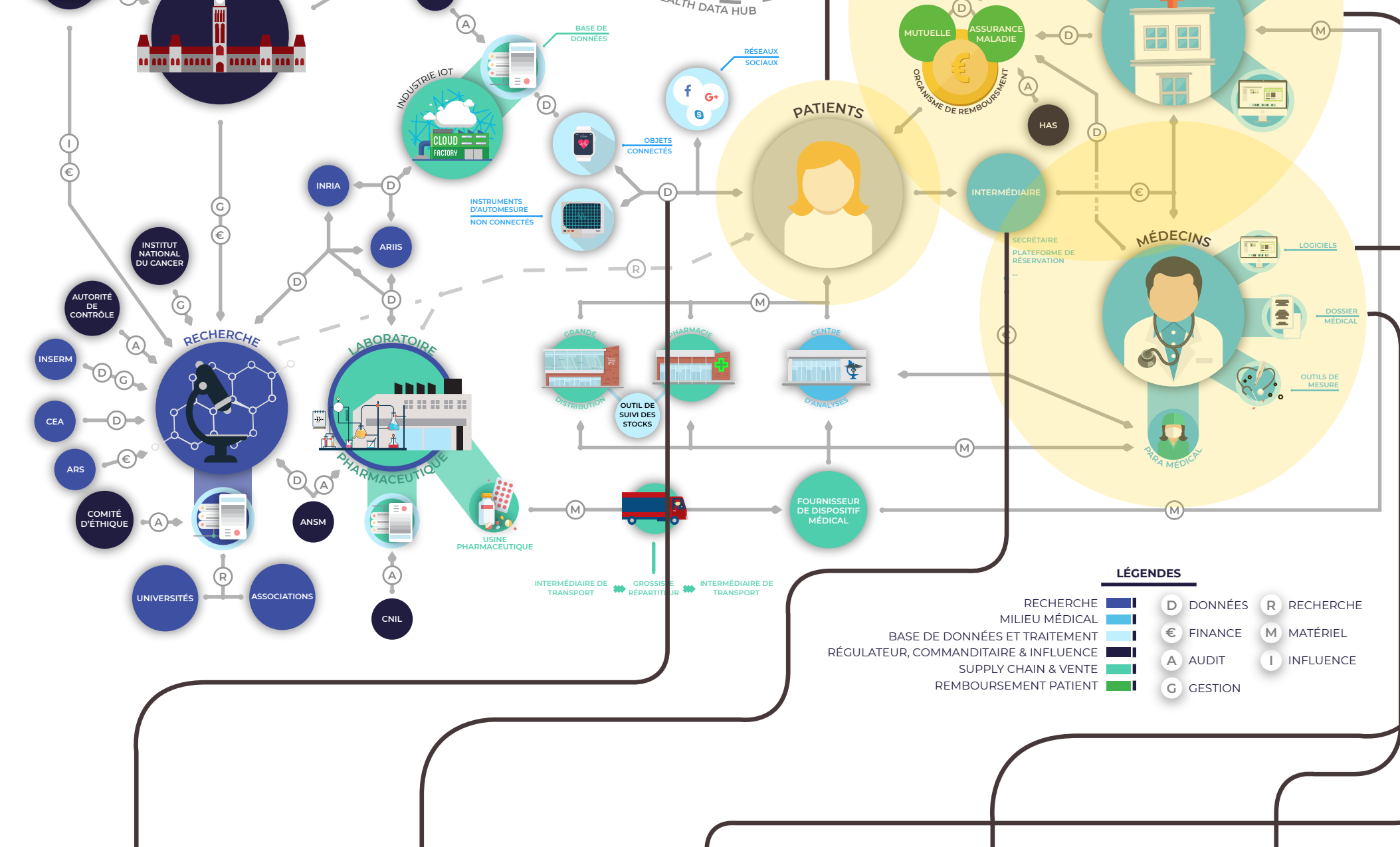
Le patient est désormais au cœur d'un parcours santé connecté par des technologies comme l'intelligence artificielle, les medtech et l'imagerie au service de la recherche (notamment de molécules), du corps soignant et d'expériences de diagnostic, traitement et soins de plus en plus personnalisés.

Pour faire émerger et déployer ces technologies, grands groupes et startups doivent collaborer étroitement avec le secteur public et les institutions. Deux facteurs clés de succès sont au cœur de cette collaboration : l'implication du patient et du corps soignant dans le co-développement de solutions et l'amélioration de l'accès aux données de santé.

Le marché de la santé digitale est estimé à **80 Md€** et **10% de croissance annuelle\***.

\*rapport du pacte productif « Faire de la France une économie de rupture technologique »

## L'ÉCOSYSTÈME DE LA SANTÉ DIGITALE ET LE POSITIONNEMENT DES STARTUPS DEEPTeCH



**Sensome**  
Solution medtech de détection de la nature des caillots faisant obstructions aux artères et provoquant des accidents vasculaires ischémiques en croisant des micro capteurs sur l'impédance et des algorithmes de machine learning.

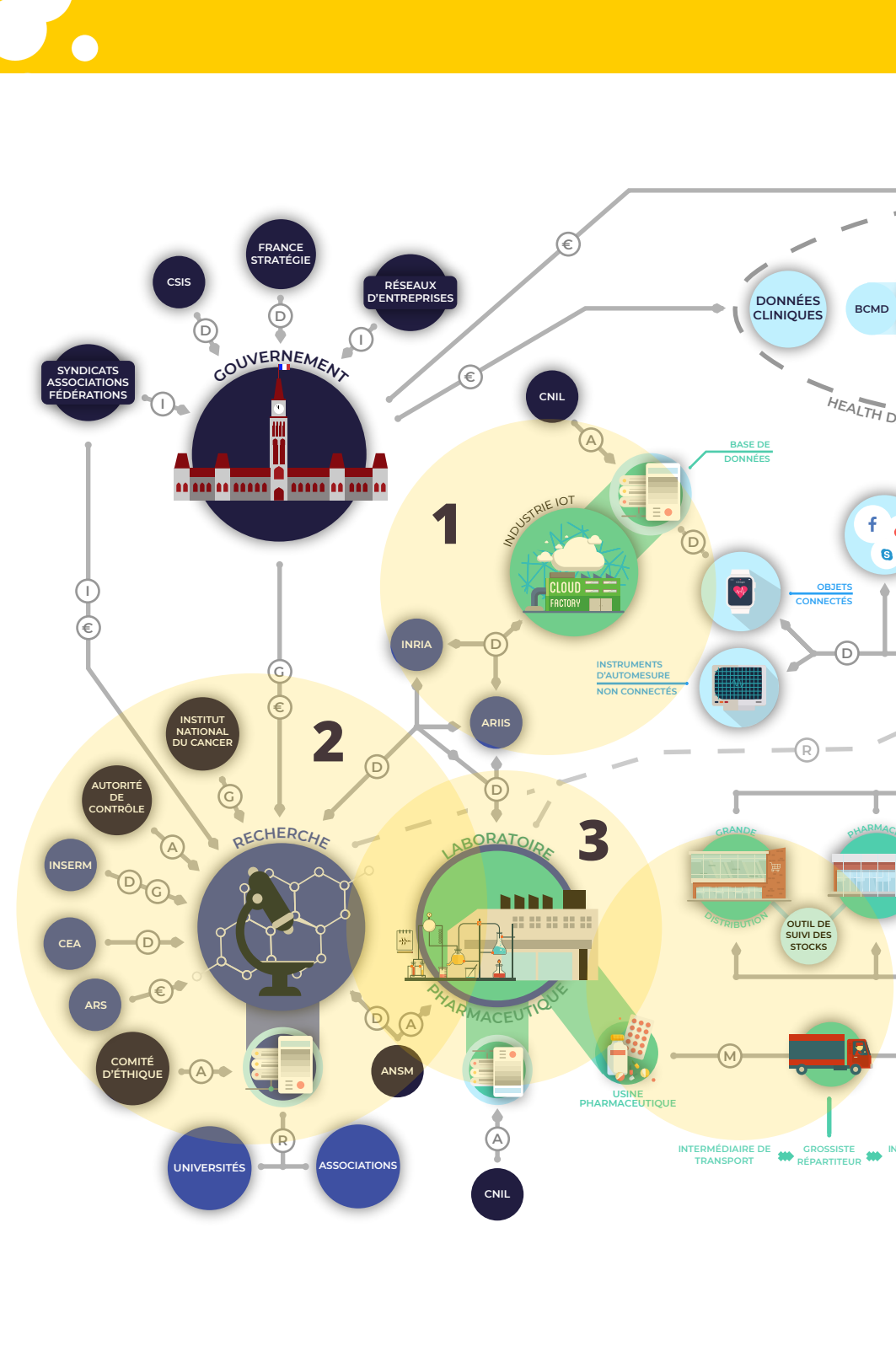
**Wefight**  
Wefight s'attaque à la personnalisation de l'expérience des soins avec «VIK», agent conversationnel et compagnon de soin faisant levier de l'intelligence artificielle pour apprendre du patient et de son expérience et être de plus en plus pertinent en fournissant une information patient personnalisée et simple tout au long du parcours de soin.

**Incepto**  
Pour faciliter l'accès aux logiciels de diagnostics et aide à la décision, Incepto développe une plateforme d'accès à un bouquet d'applications reposant sur l'intelligence artificielle en "plug and play", par abonnement, aux médecins et aux hôpitaux.

**Gleamer**  
Dans la catégorie des logiciels de diagnostics et aide à la décision, Gleamer est une plateforme d'intelligence artificielle permettant de fournir un diagnostic automatisé d'images médicales et générer un compte-rendu détaillé (traumatologie).

**Therapixel**  
Logiciel de diagnostics et aide à la décision s'appuyant sur l'intelligence artificielle appliquée à la détection des cancers du sein et permettant de concentrer l'attention du praticien sur les cas vraiment difficiles.

## LES OPPORTUNITÉS DE COLLABORATION STARTUPS - GRANDS GROUPES

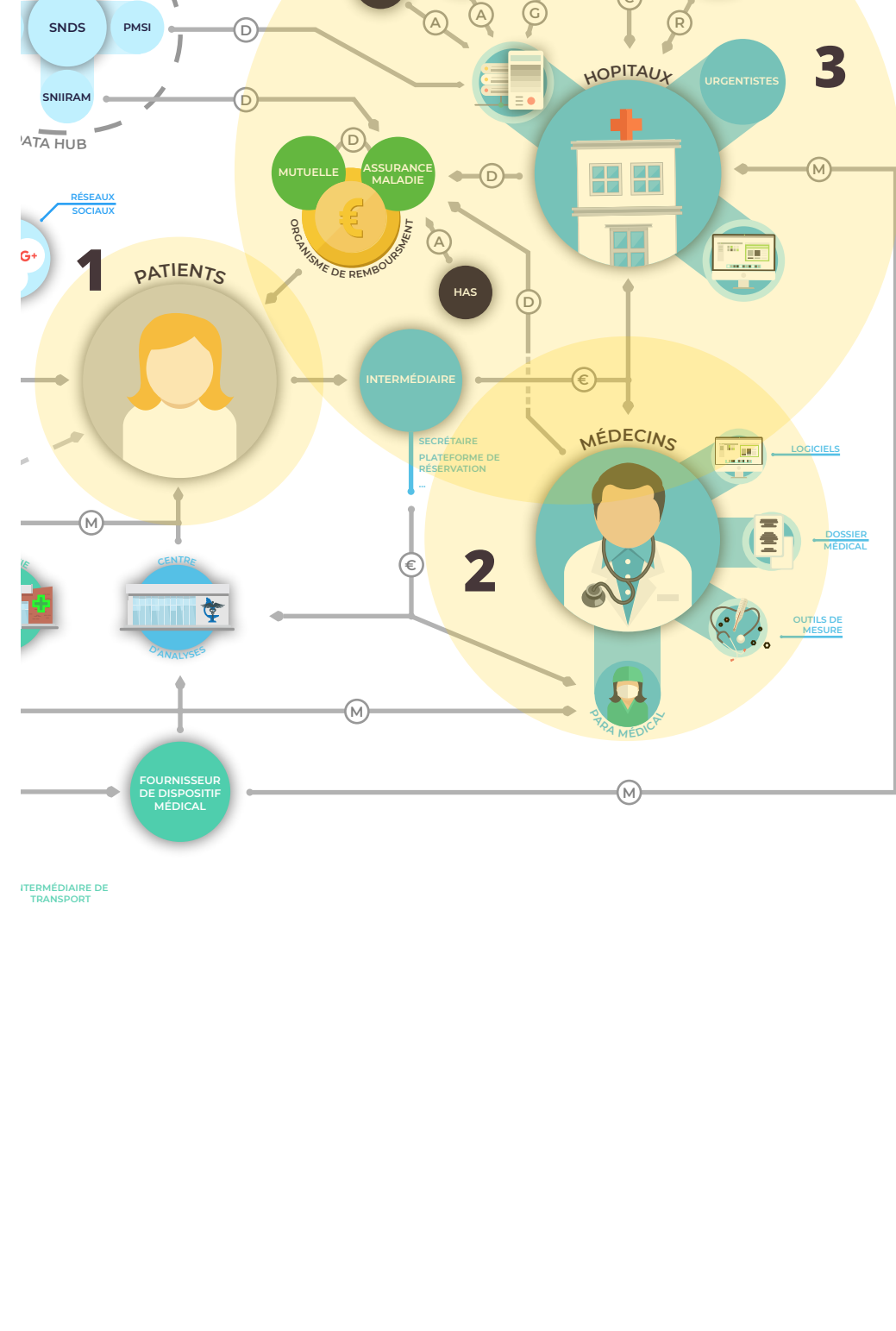


### EN AMONT : ENCORE PLUS DE COORDINATION

- 1 Dépasser les logiques de compétition entre grands groupes pour accélérer les briques deeptech de manière plus efficace.
- 2 Se coordonner à l'échelle de l'écosystème pour favoriser l'adoption de ces technologies de rupture et les nouveaux usages associés.
- 3 Continuer les collaborations autour des jeux de données patients entre institutions, grands groupes et startups, et impliquer en amont des développements les patients et le corps soignant.

### EN AVAL : AU PLUS PRÈS DU PATIENT

- 1 Poursuivre les efforts de standardisation et de digitalisation des parcours de soins, avec plus d'interopérabilité, en assurant la sécurité, la confidentialité des données patients et en poursuivant l'intégration des medtech et leur adoption.
- 2 Poursuivre l'exploration et l'évaluation des cas d'usage à forte valeur ajoutée de l'intelligence artificielle en santé, chaque cas d'application apportant des bénéfices particuliers (cancers, traumatologie, etc.).
- 3 Développer la prochaine décennie d'infrastructures de soins avec plus de résilience et d'agilité, en s'appuyant sur l'intelligence artificielle et de nouvelles solutions technologiques.



## RETOURS D'EXPIÉRIENCES & BONNES PRATIQUES DE COLLABORATIONS



**Novartis et Tilak ont collaboré pour le déploiement d'OdySight, jeu thérapeutique pour les maladies chroniques de l'œil, dans un contexte de baisse de fréquentation des consultations ophtalmologiques dû au Covid-19.**

« Une complémentarité et une combinaison des savoir-faire, une compréhension mutuelle des enjeux opérationnels et une approche incrémentale pour progresser ensemble lors des différentes étapes du projet, sont essentielles à la réussite du projet »

**Claire Chevassus-More**, Manager transformation digitale chez **Novartis France**

**Edouard Gasser**, CEO de **Tilak**

**Roche et Domicalis ont collaboré, dans le cadre de « Coalition Covid », au déploiement plus rapide des solutions de Domicalis.**

« Tout l'enjeu a été de collaborer ensemble pour favoriser une adoption rapide de la solution par les utilisateurs. La solution est désormais déployée dans un premier établissement de Vivalto Santé, groupe de cliniques privées »

**Tania Aydenian**, Lead senior au Innovation Hub **Roche France**

**Frédéric Savino**, CEO de **Domicalis**, une solution qui permet un continuum de services allant de l'ambulatoire au suivi de maladies chroniques.



« J'ai eu le sentiment d'une volonté assez alignée dans l'écosystème pour faire grandir des solutions de qualité »

**Lomig Unger**, Manager du Patient Experience Lab chez **AstraZeneca**



« Les consortiums grands groupes, institutions et startups combinent à la fois robustesse et innovation. Mais, en amont, une définition partagée des objectifs et attentes de chacun est indispensable pour réussir le montage des partenariats au risque de désalignements en cours de projet. En aval, la place des startups dans les appels d'offres publics en santé est compliquée du fait d'un manque de lisibilité de l'offre et des compétitions régulières et intenses en procédures d'achats face à de grands groupes, alors qu'elles contribuent à un environnement innovant et motivant, vecteur d'attractivité pour les CHU »

**Benoît Labarthe**, Responsable Propriété Intellectuelle, Transfert de Technologie et cellule Innovation chez **AP-HP**

## 5 ACTIONS CONCRÈTES D'ICI OCTOBRE

- OFFRE**  
Améliorer la visibilité de l'offre santé digitale deeptech pour les acheteurs publics/privés de la santé et développer l'évaluation de ces solutions innovantes pour mettre les acheteurs en confiance
- PARCOURS D'ACHATS PUBLICS**  
Poursuivre les efforts de simplification des parcours, améliorer l'accessibilité des parcours d'achats hospitaliers pour les solutions collectives, anticiper de futurs parcours intermédiaires (solutions mixtes individuelles - collectives) et favoriser la diffusion des bonnes pratiques entre acheteurs
- COLLABORATIONS**  
Développer un guide pratique de cadrage et gestion de consortium de grands groupes, startups et institutions (alignement sur les objectifs des projets et des attentes respectives, gestion de la propriété intellectuelle, etc.) et partager davantage les succès et échecs (par exemple, en une base de données publique pour les cas financés par de l'argent public)
- FEUILLES DE ROUTE ET DISPOSITIFS INSTITUTIONNELS**  
Intégrer les attentes des startups deeptech et des collaborations grands groupes - startups au sein des plans de relance actuel en réflexion, et faire de ces collaborations des leviers de croissance et de relance de ces marchés stratégiques
- LISIBILITÉ DE L'ÉCOSYSTÈME**  
Poursuivre la structuration de la filière et les échanges entre grands groupes, institutions, startups deeptech, en rendant lisibles les différents guichets, accès aux expertises thématiques (réglementaires, technologiques, des parcours et processus de soin, etc.)

## OBJECTIFS DE LA DÉMARCHÉ

Cette rencontre fait partie d'un cycle de rencontres entre acteurs de trois marchés clés, Santé digitale, Agriculture et Décarbonation et se conclura lors de Deep Tech Week et du Hello Tomorrow Global Summit la semaine du 19 octobre 2020. Cette conclusion permettra de partager les apprentissages spécifiques et communs pour accélérer les collaborations au sein de ces marchés cœurs pour notre économie avec leurs acteurs clés.

### LA DÉMARCHÉ

- Aider les startups deeptech, les PME/ ETI et les grands groupes industriels de ces marchés à se rencontrer et travailler ensemble
- Formuler des chantiers et actions concrètes et partager des bonnes pratiques pour des collaborations encore plus performantes
- Accélérer le développement des startups deeptech et donner accès au tissu industriel français aux innovations de pointe

### SANTÉ, AGRICULTURE, DÉCARBONATION, POURQUOI ?

- Ces 3 marchés font partie des dix marchés prioritaires du «pacte productif» français
- L'écosystème français deeptech est particulièrement dynamique sur ces marchés
- Ils sont clés pour le rebond de notre économie et au cœur de nos enjeux de société

400 personnes déjà impliquées dans la démarche (55% startups, 25% institutions, 20% grands groupes), retrouvez le replay de la première rencontre du 25 juin sur [bit.ly/santé-digitale-25062020](https://bit.ly/santé-digitale-25062020)