



PAYS DE LA LOIRE
Accélérateur

bpifrance



Région
PAYS DE LA LOIRE



DIRIGEANTS
rebondissez rapidement après la crise sanitaire

Promotion N°4



PAYS DE LA LOIRE
Accélérateur

bpifrance



Région
PAYS DE LA LOIRE

Un programme sur mesure qui s'inscrit dans une politique régionale ambitieuse

Pourquoi ?

- La Région Pays de la Loire souhaite renforcer son action auprès des **PME régionales à potentiel de croissance**, et a inscrit cet objectif dans son Schéma Régional de Développement Economique d'Innovation et d'Internationalisation (SRDEII). Elle vise 3 objectifs :
 - Révéler et accompagner les potentiels de croissance des entreprises non couvertes par des dispositifs existants
 - Rompre l'isolement du chef d'entreprise
 - Créer de la valeur et un effet d'entraînement sur l'activité et l'emploi

Comment ?

- La Région et Bpifrance ont décidé de s'associer pour **lancer le 1^{er} accélérateur régional** pour accompagner le développement des PME ligériennes en s'appuyant sur le programme sur mesure d'accélération créé par Bpifrance

Combien ?

- La Région Pays de la Loire apporte son soutien financier régional sur l'ensemble du programme Accélérateur pour :
 - permettant de diminuer le reste à charge pour les entreprises participantes et accéder ainsi à des prestations de conseil et de formation à un prix très compétitif.

VOUS SOUHAITEZ
REBONDIR RAPIDEMENT
APRÈS LA CRISE SANITAIRE

L'ACCÉLÉRATEUR
ACCOMPAGNE
VOTRE RELANCE



CONTEXTE

- En bouleversant les données macro-économiques, la crise sanitaire **modifie l'économie en profondeur** à travers ses trois principaux canaux : **choc d'offre, choc de demande, et choc comportemental.**
- Face à cette crise, **Bpifrance et la Région Pays-de-la-Loire** réagissent et **restent au plus près des entreprises !**
- L'Accélérateur **intègre ce nouveau contexte** et **accompagne au mieux votre reprise.**



CONSEIL

- **3 nouveaux modules créés** : 360 Rebond, Sécurisation de la Supply Chain et des Opérations, Cash/BFR.
- Ces nouveaux modules ont été pensés afin de vous permettre de :
 - **Faire un état des lieux** de la situation de l'entreprise en vue d'analyser votre capacité à redémarrer l'activité;
 - **Sécuriser la reprise de l'activité** et transformer votre organisation et ses pratiques afin de **saisir des opportunités** liées à la reprise économique du marché sur lequel votre entreprise est positionnée.
- Chacun des modules conseil du parcours intégrera au besoin la dimension reprise.



FORMATION

- Bpifrance Université évolue pour vous proposer:
 - Un **parcours présentiel adapté** au contexte et à vos nouveaux enjeux,
 - Un **autodiagnostic Rebond**,
 - Une **E-Formation Rebond** dédiée à la reprise.



Le programme



PAYS DE LA LOIRE
Accélérateur

24 MOIS

D'ACCOMPAGNEMENT...

sur 3 piliers

20 PME
PERFORMANTES
des Pays de la Loire

- + de 1000 PME **accélérées** par Bpifrance sur toute la France
- **29% de croissance** du CA de la 1^{ère} promotion en 2 ans*
- **100% des dirigeants** recommandent le programme Accélérateurs*



ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL PERSONNALISE



ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF via une promotion



ACCES AU RESEAU BPIFRANCE ET SES PARTENAIRES

* Suite à l'enquête menée par Bpifrance auprès de la promo PME 1 nationale

L'Accélérateur

LE PROGRAMME
EN UN CLIN D'ŒIL

Transformer les
ambitions pour
**RÉENCLANCHER LA
DYNAMIQUE DE
CROISSANCE**



Nourrir votre réflexion stratégique

en participant à des séminaires thématiques



Actionner les leviers de votre reprise

par la réalisation d'un diagnostic 360° Rebond



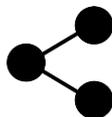
Tirer parti des leviers identifiés

grâce aux modules complémentaires
conseils au choix



Bénéficier de conseils

dans le cadre d'une émulation
individuelle et collective



Tisser un réseau solide autour de vous

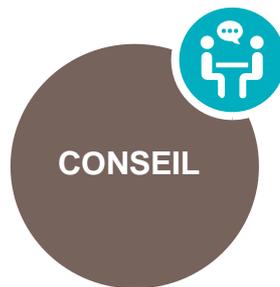
en favorisant le partage d'expériences
entre dirigeants

**24 MOIS
D'ACCOMPAGNEMENT**

**POUR BOOSTER
LA REPRISE DE
VOTRE ENTREPRISE,
REJOIGNEZ LA
PROMOTION 4**



EN PRÉAMBULE
L'**Autodiag Rebond** permet de faire le point en ligne en 15 mn
pour mesurer l'impact de la crise sur votre activité



CONSEIL



**1 diagnostic
d'entrée***



**2 modules
complémentaires***

- Développement commercial
- Performance
- Innovation
- International
- *etc...*

10 jours pour le diagnostic
et 10 jours par module complémentaire



FORMATION



8 séminaires

Conférences
Tables rondes
Ateliers « boîtes à outils »
Tickets d'experts
Moments de networking privilégiés

8 séminaires de 2 jours

+ Une E-formation Rebond 100% digitale de 15 heures à consommer à la carte



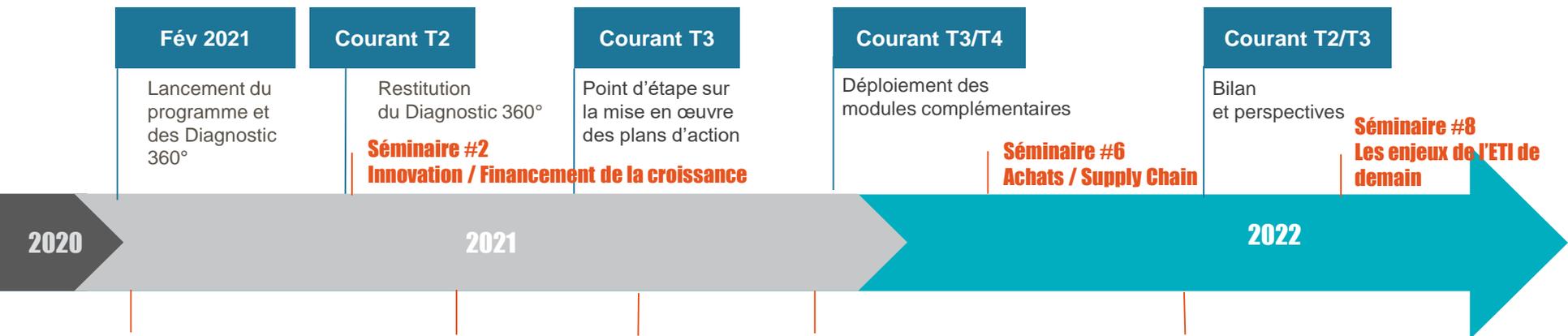
**MISE
EN RELATION**



**Bpifrance Excellence
Welcome
International
Tribu**

Plusieurs événements par an

*Les frais de déplacement des consultants ne sont pas inclus.



Fév 2021

Lancement du programme et des Diagnostic 360°

Courant T2

Restitution du Diagnostic 360°
Séminaire #2 Innovation / Financement de la croissance

Courant T3

Point d'étape sur la mise en œuvre des plans d'action

Courant T3/T4

Déploiement des modules complémentaires
Séminaire #6 Achats / Supply Chain

Courant T2/T3

Bilan et perspectives
Séminaire #8 Les enjeux de l'ETI de demain

2020

2021

2022

Séminaire #1 Stratégie / International

Séminaire #3 Leadership / Performance organisationnelle

Séminaire #4 Marketing / Branding / Développement commercial

Séminaire #5 Gouvernance / Advisory board

Séminaire #7 RH / Marque employeur / RSE



CONSEIL

Diagnostic 360° + 2 modules complémentaires personnalisés

- Accompagnement export
- Organisation/RH
- Performance opérationnelle
- Stratégie
- Transformation digitale

10 jours max par module

FORMATION

4 séminaires collectifs de 2 jours / an

- Conférences
- Tables rondes
- Ateliers « boîtes à outils »
- Moments de networking privilégiés

MISE EN RELATION

Points réguliers
avec les relais Bpifrance

Rencontres
avec l'ensemble de la communauté nationale « Accélérateur »

Services Premium
Bpifrance Le Hub
Bpifrance Excellence
Missions Internationales

FOCUS CONSEIL

VOUS SOUHAITEZ **REBONDIR** RAPIDEMENT ? NOS MODULES DE CONSEIL REBOND



- Vous voulez **mesurer l'impact de la crise** et votre **capacité** à reprendre votre activité pour saisir les opportunités
- Vous voulez redessiner votre projet d'entreprise et **remobiliser vos équipes**



Nous vous proposons :

- Un **accompagnement global** pour construire un **plan d'action** et être épaulé dans la **mise en œuvre et le suivi**
- Un soutien du dirigeant pour **reprendre confiance** et impliquer les équipes dans le nouveau projet



- Vous voulez **sécuriser vos équipes en production**
- Vous avez besoin de connaître l'état de vos clients et fournisseurs
- Vous avez des **ruptures d'approvisionnement**



Nous vous proposons :

- Un travail opérationnel avec à la clef un **tableau de bord** pour **planifier la production avec les ressources humaines et matérielles** disponibles
- Un mode de pilotage de la production adapté à la nouvelle demande des clients



- Vous êtes un industriel, vous voyez votre **trésorerie s'amenuiser** ou vous **anticiper un besoin accru**
- Vous avez besoin d'évaluer la trésorerie « piégée » dans l'entreprise et autour d'elle
- Votre priorité est de **protéger les salaires**



Nous vous proposons :

- Un **relevé de trésorerie** : stocks, créances clients, dettes fournisseurs, optimisation du bas de bilan, externalisations possibles...
- Un **plan d'action court-terme et moyen terme** sur chaque grand poste clef pour les optimiser et éliminer les gaspillages.

Comme toujours, ces modules sont réalisés par un **binôme Responsable Conseil** et l'un ou l'une des 300 **consultant(e)s indépendant(e)s habilité(e)s** par Bpifrance choisi(e) en fonction de son expertise pour vous épauler



Et toujours, l'accès à
l'ensemble du catalogue
des modules* de conseil



PAYS DE LA LOIRE
Accélérateur

	MODULES*	DESCRIPTION
CIBLER LES PRINCIPAUX LEVIERS DE VOTRE CROISSANCE	360°	<ul style="list-style-type: none"> ● Revue panoramique de votre entreprise sur la base d'entretiens, d'expertise et de recherches documentaires ● Identification des principaux freins à votre croissance ● Proposition d'un plan d'actions prioritaires
ÉCLAIRER VOTRE STRATÉGIE COURT ET MOYEN TERME	STRATÉGIE	<ul style="list-style-type: none"> ● Accompagnement à la définition d'un plan de développement à horizon 3/5 ans ● Traduction des impacts et des besoins par fonction ● Identification des moyens de pilotage et de communication associés ● Construction d'une politique RSE ou comment tirer parti du développement durable ?
IMPLIQUER VOS COLLABORATEURS ET ACCÉLÉRER LA PRISE DE DÉCISION	ORGANISATION RH MANAGEMENT	<ul style="list-style-type: none"> ● Analyse de l'adéquation des ressources avec le plan de développement de l'entreprise ● Mise en place d'organes de pilotage et de décision ● Attractivité de la marque employeur
PRÉPARER VOTRE TRANSMISSION	TRANSMISSION GOUVERNANCE	<ul style="list-style-type: none"> ● Définition de la stratégie de transmission de votre entreprise ● Préparation de la transmission dans le cadre d'une entreprise à capital familial ● Préparation à l'évolution de la gouvernance
RÉUSSIR VOS ACQUISITIONS	CROISSANCE EXTERNE	<ul style="list-style-type: none"> ● Préparation à l'acquisition depuis la clarification de la stratégie jusqu'au pilotage de l'intégration ● Ciblage d'entreprises répondant à la stratégie retenue ● Préparation à l'intégration post acquisition : préparation aux 100 premiers jours
STRUCTURER VOTRE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL	INTERNATIONAL	<ul style="list-style-type: none"> ● Construction de votre stratégie de développement à l'international ● Définition d'une stratégie d'implantation ciblée et sécurisée ● Alignement de l'organisation et adaptation du marketing

LES VOILETS DU PROGRAMME

Et toujours, l'accès à
l'ensemble du catalogue
des modules* de conseil



PAYS DE LA LOIRE
Accélérateur

	MODULES*	DESCRIPTION
IMPULSER LA TRANSFORMATION DIGITALE	DIGITAL	<ul style="list-style-type: none"> ● Anticipation des impacts du digital sur votre <i>business model</i> ● Amélioration des processus clés par le digital : relation client, outils collaboratifs, gestion administrative ● Construction de votre plan de transformation digitale
OPTIMISER LA PERFORMANCE DE VOS OUTILS	SYSTEMES D'INFORMATION	<ul style="list-style-type: none"> ● Réalisation d'un diagnostic de vos systèmes d'information ● Élaboration d'un schéma directeur SI ● Préconisation en vue de la mise en place d'un ERP
OPTIMISER L'EFFICIENCE DE VOS OPÉRATIONS	PERFORMANCE OPREATIONNELLE/ LEAN	<ul style="list-style-type: none"> ● Déploiement de l'excellence opérationnelle (<i>lean</i>) ● Réalisation d'un diagnostic des achats ; d'un diagnostic du système de production ● Amélioration de la <i>supply chain</i>
CONSTRUIRE VOTRE USINE DU FUTUR	INDUSTRIE DU FUTUR	<ul style="list-style-type: none"> ● Modélisation et projection de la chaîne de valeur ● Construction de votre schéma industriel ● Élaboration du plan de transformation
RENFORCER LA PERFORMANCE DE VOS ÉQUIPES COMMERCIALES	COMMERCIAL	<ul style="list-style-type: none"> ● Analyse de votre approche commerciale dans son ensemble ● Structuration de votre équipe commerciale ● Clarification de votre stratégie commerciale
DÉVELOPPER L'APPUI GRAND COMPTE	MISE EN RELATION GRAND COMPTE	<ul style="list-style-type: none"> ● Mise en relation avec des grands comptes adhérents de Pacte PME ● Clarification de l'offre et de l'approche pour les grands comptes ● Parrainage auprès d'autres grands groupes de l'écosystème

Le Parcours collectif

INTÈGRE LA DIMENSION
RELANCE À LA PRISE DE
RECU STRATÉGIQUE



OBJECTIFS

- Nourrir la **réflexion stratégique** et renforcer les compétences des dirigeants et de leurs comités de direction pour réenclencher la dynamique de croissance.
- Un parcours de **prise de recul** adapté au contexte.
- Des **thématiques clés pour alimenter** la stratégie, revues sous le prisme de la gestion de crise et de la relance.
- Créer un esprit de promotion en favorisant des échanges réguliers entre pairs.

CONTENU

- Des **séminaires collectifs**, organisés en partenariat avec une grande école, comprenant notamment des études de cas, des workshops, des conférences «décabées», des échanges de bonnes pratiques, des tickets d'experts et des retours d'expériences entre pairs.
- Le contenu des séminaires est affiné et adapté en fonction des besoins identifiés par les membres de la promotion.
- Un contenu adapté au contexte de relance.

PROCESSUS

- 4 séminaires thématiques la première année et la deuxième année. Ouverts aux chefs d'entreprise et 1 accompagnant si souhaité.
- Les séminaires se déroulent sur 2 jours.

En partenariat
avec l'ESSCA

Le Parcours collectif SE DIGITALISE

ET PROPOSE DES
MODULES EN LIGNE
pour faire le point et
alimenter le plan de
reprise



Besoins

Autodiag Rebond

- Faire le point
- Mesurer l'impact de la crise
- Préparer le plan de reprise
- Nourrir la discussion avec votre chargé d'affaire

Livrables

- 15 minutes de questionnaire
- En ligne : <https://diag-rebond.bpifrance.fr/#/home>

Thématiques traitées

- **Finance** : variation du CA, dettes, résultats opérationnels, trésorerie
- **Gouvernance** : organisation face à la crise, RH, conditions de travail
- **Opérations** : variation de la demande, production
- **Stratégie** : plan stratégique, communication de crise, digital

E- Formation Rebond

- Préparer au mieux la reprise d'activité post-crise
- Découvrir les clés, méthodes et conseils d'experts pour activer votre rebond

- 5 modules avec des vidéos tournées pendant le confinement
- Quiz, Sondages et Lectures
- Échange de bonnes pratiques entre pairs
- Rendez-vous sur la plateforme [Bpifrance Université](#)

- « Adaptez votre stratégie aux évolutions du marché »
- « Sécurisez et adaptez votre modèle financier »
- « Sécurisez vos opérations en phase de rebond »
- « Ventes et Marketing : 5 axes clés pour s'adapter rapidement en période de crise »
- « Adaptez l'organisation et le mode de Management »



Les séminaires de formation en partenariat avec une Grande Ecole

- Objectifs**
- Un parcours de prise de recul stratégique adapté au contexte de crise
 - Créer un esprit de promotion et d'entraide en favorisant des échanges réguliers entre pairs



**CALENDRIER
PREVISIONNEL**
des 2 ans
de parcours

Dates parcours
formation en cours
de replanification

Séminaire 1 : Stratégie / International
9 et 10 février 2021

Séminaire 2 : Innovation / Financement de la croissance
dates à confirmer

Séminaire 3 : Leadership / Performance organisationnelle
dates à confirmer

Séminaire 4 : Marketing / Branding / Développement commercial
dates à confirmer

Séminaire 5 : Gouvernance / Advisory board
dates à confirmer

Séminaire 6 : Achats / Supply Chain
dates à confirmer

Séminaire 7 : RH / Marque employeur / RSE
dates à confirmer

Séminaire 8 : Les enjeux de l'ETI de demain
dates à confirmer

LES VOILETS DU PROGRAMME

La mise en réseau

Intégrez une communauté
d'entrepreneurs
et enrichissez
votre réseau !



Détectez vos meilleurs talents et partagez vos retours d'expérience



Vous souhaitez détecter et attirer les meilleurs talents parmi les jeunes diplômé.e.s ? Bpifrance vous épaula avec la **plateforme de Volontariat Territorial en Entreprise (VTE)** qui vous permet de recruter et de gagner en attractivité. Rendez-vous sur la plateforme : www.vte-france.fr



Vous souhaitez faire partie du premier réseau social d'entrepreneurs ? Rejoignez Tribu pour échanger avec d'autres dirigeant.e.s sur : www.tribu.bpifrance.fr

Rencontrez vos pairs

- Un.e **Chargé.e de Mission Accélérateur dédié.e** à l'animation de votre promotion et à l'accompagnement des mises en relation
- Des **temps forts pour s'entraider** au sein de la communauté et échanger avec sa promotion.



Jouez collectif et muscliez votre carnet d'adresses

Parce que vos pairs entrepreneurs se posent les mêmes questions :

- des webinaires et live chats organisés pour les membres Bpifrance Excellence avec des personnalités inspirantes, des experts ;
- des chats à bâtons rompus entre pairs, en petit comité, sur une thématique précise ;
- des chats régionaux pour partager avec les membres Excellence de votre région



International

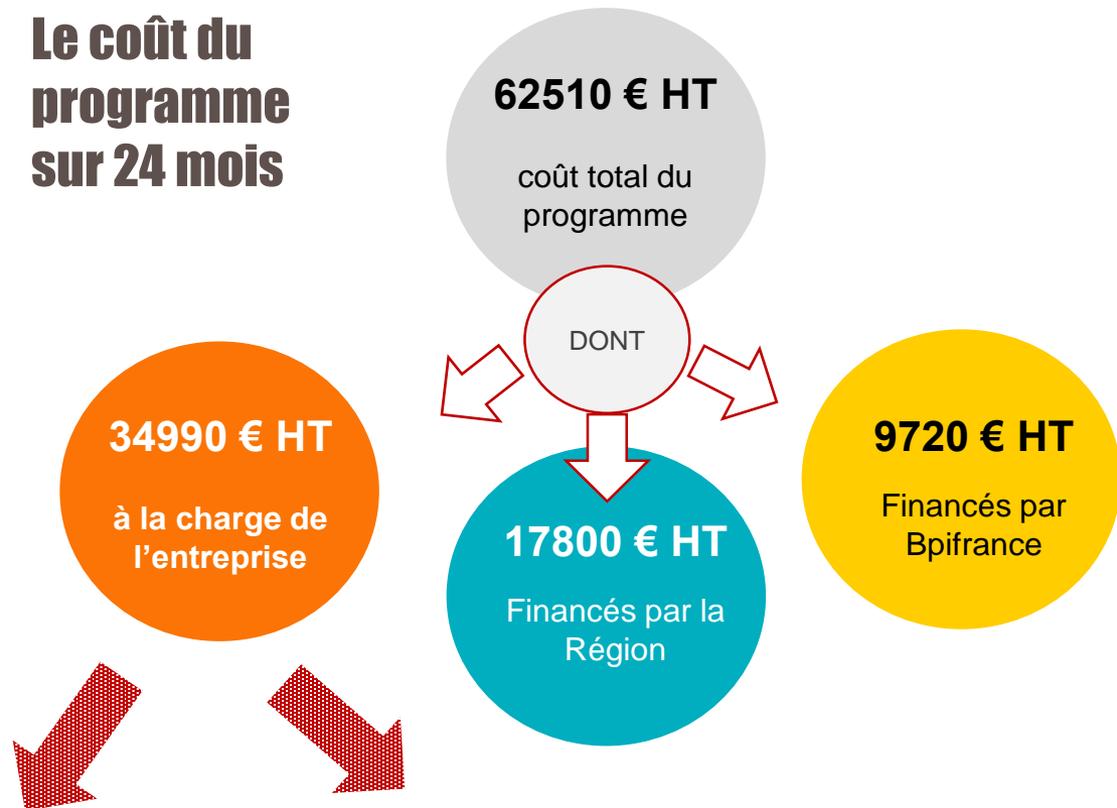
- Des rencontres avec des acteurs clés pour accroître la visibilité de son entreprise et accélérer son développement à l'international (missions à l'international / visio Pays Business France).

L'Accélérateur

A qui s'adresse ce programme?

- Une PME de la Région Pays-de-la-Loire
- Menée par un(e) dirigeant(e) indépendant(e) qui a la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de son entreprise
- Dirigeant(e) motivé(e) et avec de l'ambition, prêt(e) à challenger et à être challengé(e)
- Assidu(e) aux séminaires de formations proposés par le programme
- Impliqué(e) dans les missions de conseil

Le coût du programme sur 24 mois



Ticket d'entrée 10750 € HT au lieu de 14750 € HT :

→ Subvention exceptionnelle de 4000 euros par la DGE (Etat) pour la rebond post crise sanitaire

- couvrant les 16 jours de formation
- les mises en relation, le suivi personnalisé par le chargé de mission sur les 2 ans.
- Les événements de networking

20240 € HT :

- La part entreprise du **Diagnostic d'entrée** soit 5000 € HT

En fonction de votre consommation :

- La part entreprise du **1er module conseil** à **6000 € HT**

- La part entreprise du **2ème module conseil** à **9240 € HT**

La communauté Accélérateurs en Pays de la Loire

Promo 1 Régionale

4CAD
AGENA 3000
GENERALE DES SERVICES
KOSMOS
MG TECH
OSE
POSSON PACKAGING
PROCHIMIR
SERV SA
SOCIETE DE PEINTURE DE PIECES PLASTIQUES
SYD
ZEKAT
THIERRY IMMOBILIER
VINOBEER

Promo 2 Régionale

ALTEREA
BRIO'GEL
CEMA TECHNOLOGIES
DELTA COMPOSANTS
DENIS & FILS
FLORENTAISE
GROUPE GENDRY
GROLLEAU
LAMBERT – MANUFIL

LEFEUVRE IMMOBILIER
MARTINEAU
MTECHBUILD
NEODIF
OCEPLAST
PROMOPLAST
PROTECTHOMS
RBL PLASTIQUES
STEMAN
TENNAXIA
VIF

Promo 3 Régionale

BONNEFON LOGISTIQUE
COLORALU
M.V.O
TECHNOSOLUTIONS
G.S.F. Groupe La Blotrière
EXODON
CLEAN CELLS
AKAZE

BIORET AGRI
DANIEL MOQUET
AVITI
MISMO
FONDERIE LEMER
SOMEVA
ELEKTO

PME 1

HALGAND STE
SIRAIL
TECHNISEM

PME 2

MAUGIN

PME 3

SHOEMAKERS
OCEANET TECHNOLOGY
SODISTRA

PME 4

CGMP
FARAL / CHAPLAIN

PME 5

MOULIN ROTY
SERVEURCOM

ETI 1

Groupe O2

ETI 2

SIRAIL

ETI 3

GRUAU

ETI 4

WIRQUIN

International

TECHNISEM
MORILLON
MG TECH

Gifas 1

E.S.P.A.C.E.
EUROPE TECHNOLOGIES
HALGAND
LOIRETECH HOLDING
OMÉGA-SYSTÈMES SAS

Gifas 2

FAURE HERMAN

Plasturgie

CONDITIONNEMENT SERVICE INDUSTRIE SAS

Transition énergétique

DOME SOLAR
SOLEWA
VENTILAIRSEC

MODE et LUXE

ETABLISSEMENTS CLEON
HASPOLO
SOPHAN
BORLIS

AGRO

PRUNIER

BOIS

LCA – LES CHARPENTIERIS DE L'ATLANTIQUE

Entreprise Familiale

CGMP

AUTO

AIMM

CHIMIE

ALKOS GROUP - INTERCOSMETIQUES
BOUGIES DEVINEAU
LA TOURANGELLE SA
ZACH SYSTEM

Ingénierie

CERIS INGENIERIE
SAFERAIL

Vos contacts



PAYS DE LA LOIRE
Accélérateur

François POHIER

Responsable de l'Accompagnement – Pays de la Loire

02 51 72 99 53 - 07 87 43 14 80

Francois.pohier@bpifrance.fr

Carole LOILLIER

Chargée de mission Accélérateur

01 53 89 87 55 - 06 49 33 16 89

carole.loillier@bpifrance.fr

