

SUD Accélérateur



Un programme d'accompagnement sur mesure au service
des ETI de demain

bpifrance

**RÉGION
SUD**  PROVENCE
ALPES
CÔTE D'AZUR

rising**SUD**

DIRIGEANTS

rebondissez rapidement après la crise sanitaire du Covid-19



4^{ème} promotion
2020-2022

**RÉGION
SUD**
PROVENCE
ALPES
CÔTE D'AZUR



Feuille de route de la Région opérée par **risingSUD** Agence de développement économique de la région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur

ACCÉLÉRER NOS ENTREPRISES



ACCÉLÉRER
la croissance de nos entreprises



DÉVELOPPER
nos entreprises à l'international

FAIRE GRANDIR NOS TERRITOIRES



DÉPLOYER
les projets structurants (O.I.R.)



ATTIRER
les entreprises et les talents



PROMOUVOIR
ET FAIRE RAYONNER
la région Sud



DÉPLOYER
des activités d'intelligence
économique

21 PME PERFORMANTES DE LA RÉGION SUD PROVENCE-ALPES-CÔTE D'AZUR



Votre entreprise /
groupe réalise un
Chiffre d'Affaires
> 5 M€ HT

Le siège ou l'établissement principal
de votre entreprise
en croissance est installé en région
Provence-Alpes-Côte d'Azur

Votre entreprise
compte ≥50 salariés

LA PROMOTION 4

DATES CLES A RETENIR

Appel à Manifestation d'Intérêt : ouvert en continu

Comités de sélection au fil de l'eau jusqu'à 21 PME :

- fin Juin / début Juillet 2020
- Octobre 2020
- fin Nov / début Déc. 2020

Lancement accompagnement individuel : immédiatement
Lancement séminaire 1 : 13-14 Janvier 2021

**Dirigeants de PME, ne
soyez plus jamais
seuls face aux crises**

Rejoignez une
promotion de **21**
PME performantes
de la RÉGION SUD
PROVENCE-ALPES-
CÔTE D'AZUR



Un programme d'accompagnement sur mesure au service
des ETI de demain

24 MOIS
D'ACCOMPAGNEMENT
POUR REBONDIR AU MIEUX

DES SESSIONS COLLECTIVES
ET INDIVIDUELLES

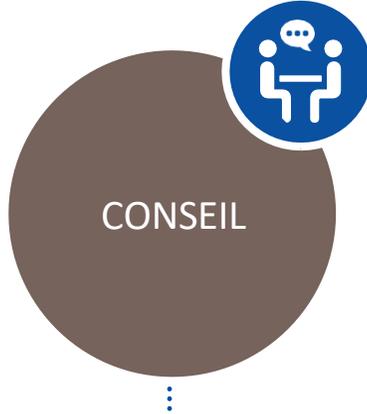
UN ACCÈS AUX SERVICES
PREMIUM de Bpifrance,
risingSUD et leurs
partenaires

UNE INTÉGRATION
DANS UNE PROMOTION
D'EXCELLENCE

L'ACCÈS à des EXPERTS
rompus aux ENJEUX DE PME

SUD ACCÉLÉRATEUR, LE PROGRAMME PHARE POUR REBONDIR

POUR **BOOSTER**
LA REPRISE DE VOTRE
ENTREPRISE, REJOIGNEZ
LA PROMOTION 4



CONSEIL

1 diagnostic d'entrée*



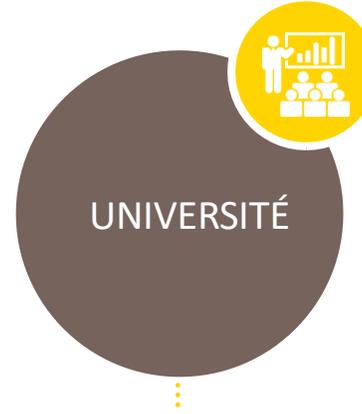
1 à 2 modules
complémentaires*

- Développement commercial
 - Performance
 - Innovation
 - International
 - etc...

10 jours pour le diagnostic
et 10 jours par module
complémentaire

EN PRÉAMBULE

L'Autodiagnostic Rebond permet de faire le point en ligne en 15 mn
pour mesurer l'impact de la crise sur votre activité



UNIVERSITÉ

8 séminaires thématiques
en présentiel en partenariat avec
SKEMA Business School

- Conférences
- Tables rondes
- Ateliers « boîtes à outils »
- Moments de networking privilégiés

8 séminaires de 2 jours

• Une E-formation Rebond
100% digitale de 15 heures à
consommer à la carte



MISE
EN RELATION

Communauté des entreprises
à haut potentiel
Bpifrance Excellence, réseau
social des clients Bpifrance à fort
potentiel et Tribu, sa déclinaison
100% digitale
International

Plusieurs événements par an

*Les frais de déplacement des consultants ne sont pas inclus.

SUD Accélérateur



Un programme d'accompagnement sur mesure au service
des ETI de demain

bpifrance

RÉGION
SUD

PROVENCE
ALPES
CÔTE D'AZUR

risingSUD

Transformer les
ambitions pour
**RÉENCLANCHER /
ACCÉLÉRER LA
DYNAMIQUE DE
CROISSANCE**



Nourrir votre réflexion stratégique

en participant à des **séminaires thématiques**



Actionner les leviers de votre reprise

par la réalisation d'un **Diagnostic 360°** ou d'un **Diagnostic Rebond**



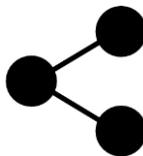
Tirer parti des leviers identifiés

grâce à 2 modules **conseil** complémentaires **au choix**



Bénéficier des conseils de pairs

dans le cadre d'**ateliers** et d'**événements collectifs**



Tisser un réseau solide autour de vous

en favorisant le **partage d'expérience** entre dirigeants de PME et
d'ETI performantes

FOCUS CONSEIL
VOUS SOUHAITEZ
REBONDIR RAPIDEMENT ?
NOS **MODULES DE CONSEIL**
REBOND



- Vous voulez **mesurer l'impact de la crise** et **votre capacité** à reprendre votre activité pour saisir les opportunités
- Vous voulez redessiner votre projet d'entreprise et **remobiliser vos équipes**



Nous vous proposons :

- Un **accompagnement global** pour construire un **plan d'action** et être épaulé dans la **mise en œuvre et le suivi**
- Un soutien du dirigeant pour **reprendre confiance** et impliquer les équipes dans le nouveau projet



- Vous voulez **sécuriser vos équipes en production**
- Vous avez besoin de connaître l'état de vos clients et fournisseurs
- Vous avez des **ruptures d'approvisionnement**



Nous vous proposons :

- Un travail opérationnel avec à la clef un **tableau de bord** pour **planifier la production avec les ressources humaines et matérielles** disponibles
- Un mode de pilotage de la production adapté à la nouvelle demande des clients



- Vous êtes un industriel, vous voyez votre **trésorerie s'amenuiser** ou vous **anticiper un besoin accru**
- Vous avez besoin d'évaluer la trésorerie « piégée » dans l'entreprise et autour d'elle
- Votre priorité est de **protéger les salaires**



Nous vous proposons :

- Un **relevé de trésorerie** : stocks, créances clients, dettes fournisseurs, optimisation du bas de bilan, externalisations possibles...
- Un **plan d'action court-terme et moyen terme** sur chaque grand poste clef pour les optimiser et éliminer les gaspillages

FOCUS CONSEIL

Catalogue des modules de conseil



	MODULES*	DESCRIPTION
CIBLER LES PRINCIPAUX LEVIERS DE VOTRE CROISSANCE	DIAGNOSTIC 360°	<ul style="list-style-type: none">● Revue panoramique de votre entreprise sur la base d'entretiens, d'expertise et de recherches documentaires● Identification des principaux freins à votre croissance● Proposition d'un plan d'actions prioritaires
STRUCTURER VOTRE DEMARCHE DEVELOPPEMENT DURABLE	STRATÉGIE DÉVELOPPEMENT DURABLE	<ul style="list-style-type: none">● Formalisation de la politique de développement durable de l'entreprise● Définition des volets sociaux, environnementaux, gouvernance et communication
ÉCLAIRER VOTRE STRATÉGIE COURT ET MOYEN TERMES	STRATÉGIE	<ul style="list-style-type: none">● Accompagnement à la définition d'un plan de développement à horizon 3/5 ans● Traduction des impacts et des besoins par fonction● Identification des moyens de pilotage et de communication associés● Construction d'une politique RSE ou comment tirer parti du développement durable ?
IMPLIQUER VOS COLLABORATEURS ET ACCÉLÉRER LA PRISE DE DÉCISION	ORGANISATION MANAGEMENT RH	<ul style="list-style-type: none">● Analyse de l'adéquation des ressources avec le plan de développement de l'entreprise● Mise en place d'organes de pilotage et de décision● Attractivité de la marque employeur
PRÉPARER VOTRE TRANSMISSION	TRANSMISSION GOUVERNANCE	<ul style="list-style-type: none">● Définition de la stratégie de transmission de l'entreprise● Préparation de la transmission dans le cadre d'une entreprise à capital familial● Préparation à l'évolution de la gouvernance
RÉUSSIR VOS ACQUISITIONS	CROISSANCE EXTERNE	<ul style="list-style-type: none">● Préparation à l'acquisition depuis la clarification de la stratégie jusqu'au pilotage de l'intégration● Ciblage d'entreprises répondant à la stratégie retenue● Préparation à l'intégration post acquisition : préparation aux 100 premiers jours

*Personnalisés selon les besoins identifiés lors du diagnostic 360° ou Cadrage, avec une orientation reprise le cas échéant - Liste non exhaustive

FOCUS CONSEIL

Catalogue des modules de conseil

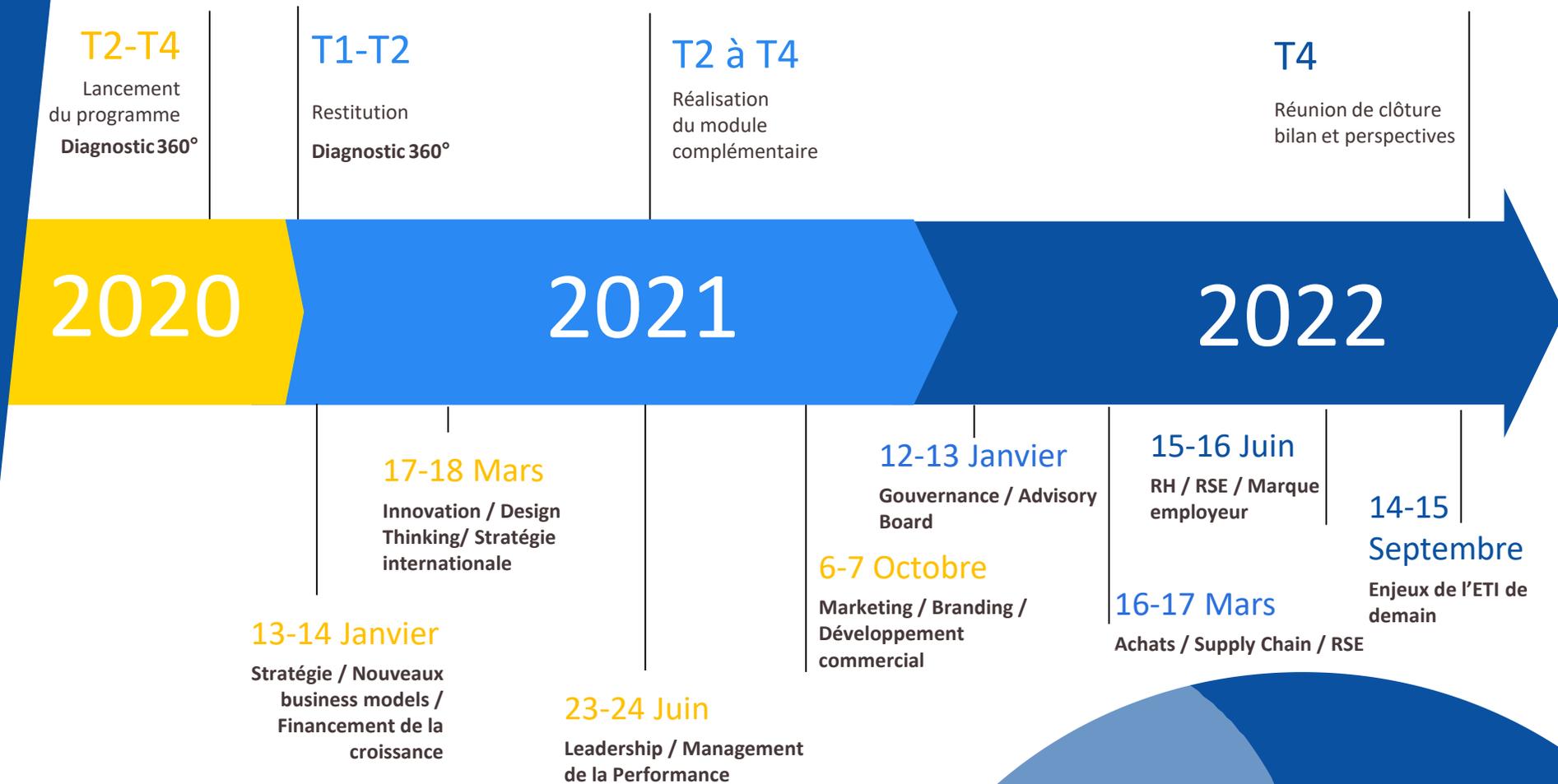


	MODULES*	DESCRIPTION
IMPULSER LA TRANSFORMATION DIGITALE	DIGITAL	<ul style="list-style-type: none">● Anticipation des impacts du digital sur votre <i>business model</i>● Amélioration des processus clés par le digital : relation client, outils collaboratifs, gestion administrative● Construction de votre plan de transformation digitale
OPTIMISER LA PERFORMANCE DE VOS OUTILS	SYSTEMES D'INFORMATION	<ul style="list-style-type: none">● Réalisation d'un diagnostic de vos systèmes d'information● Élaboration d'un schéma directeur SI● Préconisation en vue de la mise en place d'un ERP
OPTIMISER L'EFFICIENCE DE VOS OPÉRATIONS	INDUSTRIEL	<ul style="list-style-type: none">● Déploiement de l'excellence opérationnelle (<i>lean</i>)● Réalisation d'un diagnostic des achats; d'un diagnostic du système de production● Amélioration de la <i>supply chain</i>
CONSTRUIRE VOTRE USINE DU FUTUR	INDUSTRIE DU FUTUR	<ul style="list-style-type: none">● Modélisation et projection de la chaîne de valeur● Construction de votre schéma industriel● Élaboration du plan de transformation
RENFORCER LA PERFORMANCE DE VOS ÉQUIPES COMMERCIALES	COMMERCIAL	<ul style="list-style-type: none">● Analyse de votre approche commerciale dans son ensemble● Structuration de votre équipe commerciale● Clarification de votre stratégie commerciale
DÉVELOPPER L'APPUI GRAND COMPTE	MISE EN RELATION GRANDS COMPTES	<ul style="list-style-type: none">● Mise en relation avec des grands comptes adhérents de Pacte PME● Clarification de l'offre et de l'approche pour les grands comptes● Parrainage auprès d'autres grands groupes de l'écosystème
STRUCTURER VOTRE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL	INTERNATIONAL	<ul style="list-style-type: none">● Construction de votre stratégie de développement à l'international● Définition d'une stratégie d'implantation ciblée et sécurisée● Alignement de l'organisation et adaptation du marketing

*Personnalisés selon les besoins identifiés lors du diagnostic 360° ou Cadrage, avec une orientation reprise le cas échéant - Liste non exhaustive

24 MOIS D'ACCOMPAGNEMENT

POUR **BOOSTER** LE
DÉVELOPPEMENT DE
VOTRE ENTREPRISE



Calendrier donné à titre indicatif soumis à modifications

TOUT AU LONG DU PROGRAMME

Des points réguliers avec les relais risingSUD et Bpifrance, des rencontres avec la communauté nationale des Accélérateurs PME-ETI, la communauté des entreprises à haut potentiel, des services premium: Welcome, Bpifrance Excellence

FOCUS FORMATION

Le Parcours Bpifrance Université

SE DIGITALISE

ET PROPOSE DES MODULES
EN LIGNE pour faire le point
et alimenter le plan de
reprise



Besoins

- **Faire le point**
- Mesurer l'impact de la crise
- Préparer le plan de reprise
- **Nourrir la discussion** avec votre chargé d'affaires Bpifrance

Livrables

- 15 minutes de **questionnaire**
- **En ligne** : <https://diag-rebond.bpifrance.fr/#/home>

Thématiques
traitées

- **Finance** : variation du CA, dettes, résultats opérationnels, trésorerie
- **Gouvernance** : organisation face à la crise, RH, conditions de travail
- **Opérations** : variation de la demande, production
- **Stratégie** : plan stratégique, communication de crise, digital

- **Préparer au mieux la reprise d'activité** post-crise
- Découvrir **les clés, méthodes et conseils d'experts pour activer votre rebond**

- **5 modules vidéo** tournés pendant le confinement
- Quiz, Sondages et Lectures
- **Échange de bonnes pratiques** entre pairs
- Rendez-vous sur la plateforme **Bpifrance Université**

- « Adaptez votre stratégie aux évolutions du marché »
- « Sécurisez et adaptez votre modèle financier »
- « Sécurisez vos opérations en phase de rebond »
- « Ventes et Marketing : 5 axes clés pour s'adapter rapidement en période de crise »
- « Adaptez l'organisation et le mode de Management »

FOCUS MISE EN RESEAU

LA MISE EN RELATION



Un réseau d'entrepreneurs pour partager les bonnes pratiques, identifier les synergies business et échanger des contacts

Des connexions entre startups et grands comptes pour créer des ponts entre économie traditionnelle et innovation, et mettre en place des partenariats d'open innovation

BUSINESS CENTER

6 salles de réunions

BUSINESS LOUNGE

90 m² privatisables pour vos réunions à Paris



FOCUS

WELCOME

Une PME met à la disposition d'une startup, ses bureaux, espaces logistiques, espaces industriels, laboratoires, en France et à l'étranger.

NATIONAL / RÉGIONAL

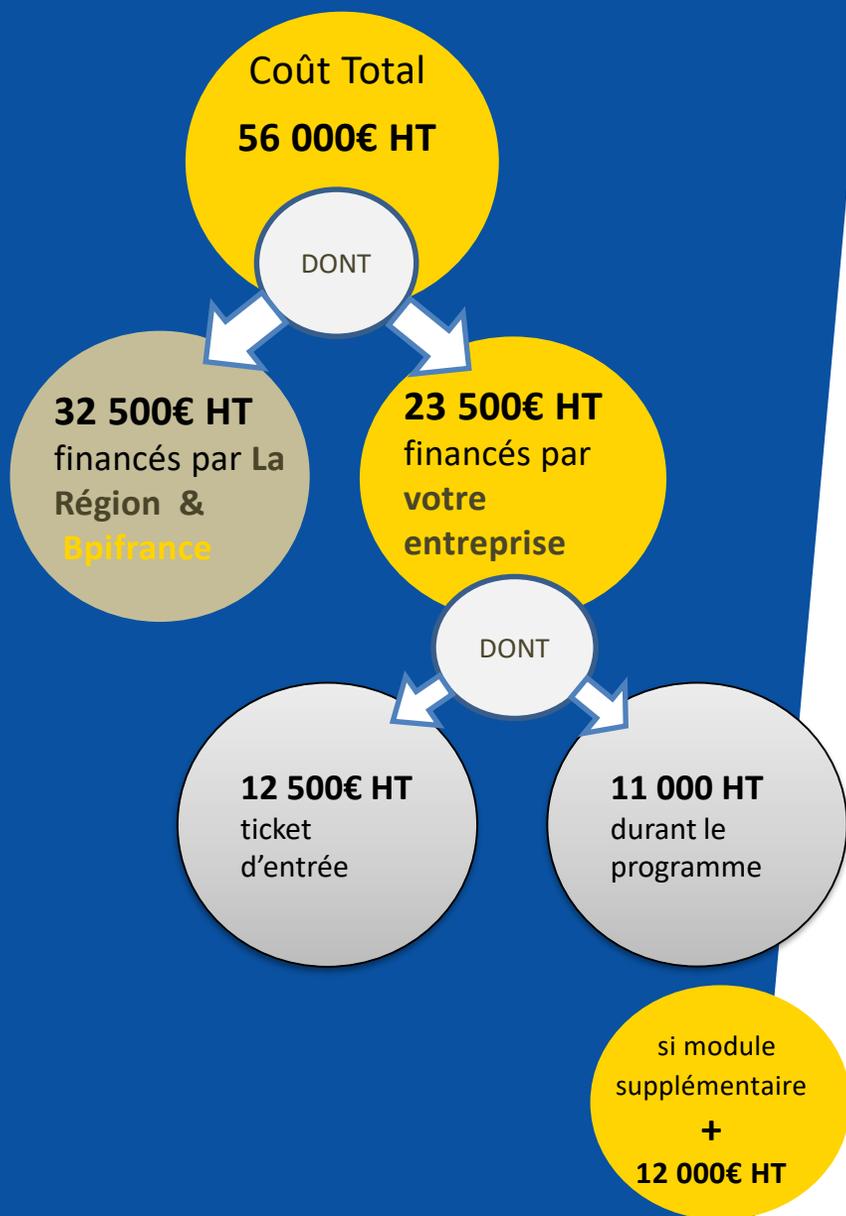
Mises en relation sur tout le territoire avec Excellence et TRIBU; avec des rencontres avec les acteurs locaux via la Communauté des entreprises à haut potentiel afin de vous interconnecter davantage au territoire régional.

INTERNATIONAL

Des rencontres avec des acteurs clés pour accroître la visibilité de son entreprise et accélérer son développement à l'international sur de nouveaux marchés.



Quel est le coût de l'Accélérateur?



Les engagements de Bpifrance, risingSUD et leurs partenaires

Un chargé de mission référent sur 24 mois pour le suivi du programme

Des prestations à des conditions préférentielles

- 8 séminaires collectifs
- Des événements transverses
- 1 diagnostic 360°
- 1 module conseil complémentaire
- Des outils de networking

Les engagements des PME lauréates du programme

La conviction du fort potentiel de développement de l'entreprise et la motivation pour libérer ce potentiel de croissance

La disponibilité du dirigeant pour s'investir dans le programme

- Présence assidue du dirigeant ou d'un membre du comité de direction aux séminaires Bpifrance Université
- Implication du dirigeant et de son équipe lors des missions de conseil

Le coût du programme sur 24 mois

- Un ticket d'entrée de 12,5 K€ HT incluant :

- Un suivi personnalisé
- 25% du coût du diagnostic d'entrée et d'une part des coûts d'intervention Bpifrance et d'accès à leurs actifs
- Les mises en relations
- Une part des coûts de formation



- La part entreprise du Diagnostic d'entrée : 5 K€ HT

- La part entreprise du module de conseil complémentaire : 6 K€ HT

Soit un total de **23,5 K€ HT***



(optionnel)

Un 2ème module de conseil complémentaire: 12 K€ HT

Soit un total de **35,5 K€ HT***

(hors frais de déplacement et d'hébergement)

SUD Accélérateur

Un programme d'accompagnement sur mesure au service des ETI de demain



UNE COMMUNAUTÉ D'ACCÉLÉRÉS QUI S'AGRANDIT D'ANNÉE EN ANNÉE

LES ENTREPRISES DE LA RÉGION SUD PROVENCE-ALPES-CÔTE D'AZUR MEMBRES DE LA COMMUNAUTÉ ACCÉLÉRATEURS BPIFRANCE

PROMO 1



CLARANOR – Christophe RIEDEL
 CLIP INDUSTRIE – Arnaud MARTIN
 DIGITECH – Joël COUDERC
 ESI – Claude NERI
 MAPPING CONTROL – Daniel VASSALLUCCI
 PROVEPHARM Life Solutions* – Michel FERAUD
 SOPHIA CONSEIL* – Vincent DAVID
 WOOXO – Luc d'URSO

PROMO 2



ALERTGASOIL – Eric ELKAIM
 ARECO* – Michel GSCHWIND & Benoît REY
 AROMA-ZONE – Anne-Cécile & Valérie VAUSSELIN
 AV COMPOSITES – Vincent APRIN
 CONFISERIE DU ROY RENÉ – Laure PIERRISNARD
 NEXESS* – Frédéric GALTIER
 SERPE – Armand WIEDEMANN-GOIRAN
 WYPLAY – Jacques BOURGNINAUD

PROMO 3



COMAT COFFRAGES – Florian BERNARD
 ENVOI DU NET - Christophe CORE
 EVEREST ISOLATION – Philippe MILLION
 FILCLAIR – Arnauld THERY
 HORUS PHARMA – Martine CLARET
 ITESA – Olivier PAGES
 JCMAT RIVIERA – Christophe JOLY
 KULKER – Alban RASSAU
 MARITON – Sabine MARITON
 MEHARI CLUB CASSIS – Stéphane WIMEZ & Julien VAGNER
 OVINALP – Mathieu GIOVALE
 POWERSYS – Vincent CAPRON & Olivier TOURY
 PROVENCE ECO ENERGIE – Xavier BLANC
 STERNE – Céline LAGET & Jean-Claude SCARDIGLI

*Entreprises ayant participé à un programme Accélérateur Bpifrance National ou Filière

accélérateurs



bpi**france**
SERVIR L'AVENIR

UNE COMMUNAUTÉ
D'ACCÉLÉRÉS QUI
S'AGRANDIT D'ANNÉE
EN ANNÉE

LES ENTREPRISES DE LA RÉGION SUD PROVENCE-ALPES-CÔTE D'AZUR MEMBRES DE LA COMMUNAUTÉ ACCÉLÉRATEURS BPIFRANCE

PME 1

AIRFLOW – Pierre FIAT

PME 2

EURODIA INDUSTRIE – Mathieu BAILLY
QUADRIMEX – Michel REISCH
COPPERNIC – Kevin LECUIVRE
OPTIMUM TRACKER – Yacin & Maydan DE WELLE

PME 3

GROUPE I.P.I – Sylvain LOZE
LABORATOIRE INELDEA – Nicolas CAPPELAERE
SEQUOIASOFT – Patrice GUYOT
SOPHIA CONSEIL* – Vincent DAVID
CROSSCALL – Georges DENIAU
BABYZEN – Julien CHAUDEURGE
PROVEPHARM Life Solutions* – Michel FERAUD

PME 4

CASH SYSTEMES INDUSTRIE – Alain BESSOU
SAVIMEX – Laurent COYON
SAPHELEX – Hervé MANGOT
SYNERGIE CAD – Alain LIBRATI
SOPHIM – Jacques MARGNAT
GM CONSULTANT – Laurent MAYET
KLANIK – Johan GUEDJ

PME 5

ALTERSIS – Guy PUECH
ARECO* – Michel GSCHWIND & Benoît REY
GL&Co RAIPONCE – Gilles BONAFOUS
NUTRAVALIA – Samuel BOUSKILA
PELLENC ST – Jean HENIN
TECHNISOL – Vincent QUENIN
REDMAN – Nicolas PONSON

ETI 1

UPPERSIDE – Philippe VERAN

ETI 2

PIERRE HOUE ASSOCIES – Pierre HOUE

ETI 3

GROUPE BERTO – Ronan SARTRE

ETI 4

TENERGIE – Nicolas JEUFFRAIN
TMF MINERIS – Thierry DE CHIREE
GROUPE BERBIGUIER – Christophe CYRILLE

**Entreprises ayant participé au programme SUD Accélérateur (régional)*

accélérateurs



bpifrance
SERVIR L'AVENIR

UNE COMMUNAUTÉ
D'ACCÉLÉRÉS QUI
S'AGRANDIT D'ANNÉE
EN ANNÉE

LES ENTREPRISES DE LA RÉGION SUD PROVENCE-ALPES-CÔTE D'AZUR MEMBRES DE LA COMMUNAUTÉ ACCÉLÉRATEURS BPIFRANCE

CHIMIE

CHIMIGET – Pierre BOGOSSIAN

AERO
GIFAS 1

SMAC SAS – Philippe ROBERT
NEXESS* – Frédéric GALTIER

AERO
GIFAS 2

OXYTRONIC – Nathalie BONNET
SODITECH – Maurice CAILLE
SOREAM – Damien SEQUERA

PLASTURGIE

EUTRUFLEX – Jaques VALAT

Transition
Energie

WIT – Fabienne GASTAUD
CAP VERT ENERGIE – Hervé LUCAS
IRISOLARIS – Armand FRESNAIS

Ingénierie

ALTEREO – Christian LAPAUD
DIADES – Christophe RAULET

Tourisme 1

INVEST TOURISME – Arthur SASSIER
CAMPASUN GROUPE – Vincent GAILLED RAT

Agro
alimentaire

AGRO'NOVAE INDUSTRIE – Yves FAURE

Mode &
Luxe

CALLISTOREA – Alexandre & Jean-François VIALE
RACER – Florent KATCHIKIAN

DEFI
Croissance

TLM SN – Stéphane VIALE CIVATTE

International
2

COPPERNIC – Jacky LECUIVRE

accélérateurs



bpifrance
SERVIR L'AVENIR

UNE COMMUNAUTÉ
D'ACCÉLÉRÉS QUI
S'AGRANDIT D'ANNÉE
EN ANNÉE

LES ENTREPRISES DE LA RÉGION SUD PROVENCE-ALPES-CÔTE D'AZUR MEMBRES DE LA COMMUNAUTÉ ACCÉLÉRATEURS BPIFRANCE

PE Aix-
Marseille -
Provence

KEO – Christophe JOINVILLE
COLOR GROUPE EXPERIENCE – Julien GUEDJ
SOLEO – Nicolas CHATELAIN
NEUROSERVICE – Bruno BUISSON
VIAXOFT – Eric BARTHELEMY
RS DEVELOPPEMENT – David REBEYREN
IDMED – Thierry BAGNOL
MAINTENANT INDU GENERALE – Christophe RIBOT
BLANCHISSERIE 2000 – Romain HENON
CATOVA – Eric DOUCET
BIOPPOOLTECH – Emmanuel BERTHOD
SBS -- Ercan BALDIZ
LECYCLO.COM – Charles BOSCHETTO

PE Nice
Côte d'Azur

ACTIVE ASSET ALLOCATION – Olivier HIEZELY
ENG'IN TECHNOLOGIES – Yann CHEKROUN
MY COACH SPORT – Cédric MESSINA
IZICAP – Reda EL MEJJAD
LUCIE LABS – Yan LEE-DAJOUX
NEODITEL – Pascal LENCHANT
OVERPRINT FRANCE – Jean LALIS
PROTECH-SECURITE – Axel OZIMEK
SARL HELP – Laurent BAILE
SMS FACTOR – Sébastien MAGLIOLO
SEASATCOM – Antoine PERRY
STAR WELLNESS – Sydney DALMAYRAC
UNIVERSKIN – Harry ARAMPATZIS
VOLUMIC 3D – Stéphane MALAUSSENA
WEB2ROI – Damien BERANGER

SUD
Accélérateur



Un programme d'accompagnement sur mesure au service
des ETI de demain

bpifrance

RÉGION SUD
PROVENCE ALPES CÔTE D'AZUR

risingSUD

UNE ÉQUIPE DÉDIÉE ET DISPONIBLE

Laure AVIGNON

Chargée de mission SUD Accélérateur

Portable: +33 (0)6 13 10 66 86

sudaccelerateur4@risingsud.fr

Philippe REGNIER

Chargé de mission SUD Accélérateur

Portable: +33 (0)7 71 43 10 15

sudaccelerateur4@risingsud.fr

Nathalie JOLLY

Chargée de mission SUD Accélérateur

Portable: +33 (0)7 76 02 40 47

sudaccelerateur4@risingsud.fr

Tünde AMPHOUX

Manager du Pôle Accélération Entreprises

Portable: +33 (0)7 79 85 69 81

sudaccelerateur4@risingsud.fr

Amine KAJOUJ

Chargé d'Affaires Accompagnement MARSEILLE

Portable: +33 (0)7 86 68 76 69

amine.kajouj@bpifrance.fr

Mathieu ISOLA

Responsable Régional de l'Accompagnement

Portable: +33 (0)6 70 41 17 69

mathieu.isola@bpifrance.fr

rising**SUD**

bpifrance
SERVIR L'AVENIR

VOS CONTACTS

[POUR CANDIDATER CLIQUEZ ICI](#)