

# Forum de Partenariat FRANCE - TUNISIE

Tunis

Les 9 et 10 juin 2015

2 jours pour nouer des partenariats  
commerciaux et élargir vos  
opportunités d'affaires

→ **VOUS ÊTES...**

Une entreprise à la recherche de  
nouvelles perspectives à  
l'international

→ **VOUS VOULEZ...**

Vous positionner sur des marchés  
porteurs et développer vos  
activités de façon durable sur le  
marché tunisien

En partenariat avec :



Agence de Promotion  
de l'Industrie et de l'Innovation



TUNISIA EXPORT  
CEPEX



FIPA  
TUNISIA

AIRFRANCE



bpi**france**



# La Tunisie, "terre de filiales" et tremplin vers l'Afrique et le Moyen-Orient

Avec une relance de l'économie et de l'investissement direct étranger attendue dès 2015, une nouvelle dynamique devrait s'enclencher en Tunisie. Découvrez les nombreux avantages de ce pays, notamment comme «plate-forme» pour développer ses exportations vers l'Afrique et le Moyen Orient.

- **2,4 %** de taux de croissance en 2014 et une inflation maîtrisée,
- Un Environnement des affaires et un cadre réglementaire évolutifs,
- La **France** est le **1<sup>er</sup> partenaire commercial de la Tunisie** avec 7 milliards d'échanges croisés. Elle est aussi le 1<sup>er</sup> investisseur et le 1<sup>er</sup> créateur d'emplois (4000 en 2013),
- La Tunisie accueille **1300 entreprises françaises** qui emploient 126 000 personnes,
- La **proximité culturelle** et **géographique** favorise le développement des relations commerciales et industrielles mais il est nécessaire de prospecter dans la durée pour réussir.



Développement de nouveaux partenariats, de projets de co-production et/ou de co-prospection, autant de vecteurs de croissance et clés de réussite pour votre entreprise.

## De nombreux secteurs sont porteurs et notamment :

- Agriculture et Agro-industries,
- Construction et second œuvre,
- Distribution,
- Industries mécaniques, électriques et électroniques,
- Succès de la filière digitale franco-tunisienne, grâce à l' Alliance Franco-Tunisienne pour le Numérique (AFTN).
- Energies, Transport et logistique,
- Services financiers,
- Education,
- Tourisme,
- Textile,
- Santé,
- Ville durable.

## Pourquoi participer au Forum de Partenariat



1. Bénéficiez d'un programme de rendez-vous individuels **sur mesure** et **rencontrez** vos futurs partenaires tunisiens.
2. **Informez-vous** sur les **opportunités** et **pratiques d'affaires** en Tunisie en participant à des ateliers thématiques ciblés. Abordez les aspects juridiques, financiers, réglementaires, fiscaux et logistiques en visitant le **Village Experts** où des spécialistes sont à votre disposition.
3. **Echangez** avec l'ensemble des participants du Forum lors du cocktail et déjeuners de **networking**.

Votre dossier sera soumis à un comité de sélection franco-tunisien afin de vous garantir des rendez-vous de qualité

Après le Forum Business France, assistez au Tunisia Investment Forum des 11 et 12 juin 2015  
→ [www.investintunisia.tn/site/fr](http://www.investintunisia.tn/site/fr)

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordres, des distributeurs/agents, identifie les acteurs potentiels du marché, cible et organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

# Le Programme

lundi

08

Juin

Hôtel REGENCY Tunis

Atelier d'accueil et remise des programmes de rendez-vous  
Cocktail de bienvenue

mardi

09

Juin

Hôtel REGENCY Tunis

Séance d'Inauguration du Forum de Partenariat  
Rendez-vous B to B / Accès au Village Expert  
Ateliers thématiques Energie / Filière lait / Services bancaires / TIC  
Cocktail networking

mercredi

10

Juin

Hôtel REGENCY Tunis

Rendez-vous B to B / Accès au Village Expert  
Debriefing

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

**i** Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 10 avril 2015

### Forum de Partenariat France-Tunisie

#### ■ Inscription pour un participant

Participation aux deux jours du Forum d'Affaires comprenant un programme de rendez-vous B to B, des ateliers thématiques, des moments de networking, les déjeuners sur place et l'invitation au cocktail.

1 690 € HT

2 028 € TTC

Notre offre inclut le Guide des Affaires Tunisie ainsi que la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.businessfrance.com](http://www.businessfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français. Offre hors transport et hébergement.

## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
1 page de publicité dans le catalogue entreprise	1 000 €	1 200 €
1 journée de rendez-vous complémentaire	Nous consulter	
Stand sur le Village Experts	Nous consulter	
Suivi de contacts (envoi de documents commerciaux, relances téléphoniques, bilan des relances)	600 €	720 €
Diffusion d'information auprès de la Presse locale	600 €	720 €
Abonnement à la hotline réglementaire : 2 heures de consultation	175 €	210 €
Dossier thématique Les financements en Afrique (ouvrage présentant les bailleurs de fonds actifs en Afrique)	120 €	144 €
Abonnement d'un an à la Lettre Afrique Projets (outil de veille des projets et marchés publics africains)	156 €	187,20 €
Abonnement PROAO : accès à plus de 2M d'appels d'offres internationaux	590 €	708 €

→ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant par e-mail l'engagement de participation.

→ Votre participation sera soumise à la validation d'un Comité de sélection franco-tunisien qui procèdera à son étude dans un délai de huit jours (après réception de votre engagement de participation et de votre dossier). L'envoi de votre engagement de participation ne vaut donc pas une inscription ferme.

→ En cas de candidature non retenue, Business France vous proposera, dans la mesure du possible, une solution alternative au travers d'une prestation personnalisée et adaptée en dehors du Forum de Partenariat.



# BUSINESSFRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de « l'effet Business France » :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2012).

## ➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business FranceE, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



## Transport et hébergement :

- Voyagez avec Air France et bénéficiez de tarifs préférentiels dans le cadre de la convention Business France / Air France KLM. Code promotion : *Partenariat Air France / Business France*  
➔ Contact Air France : [mail.parten@airfrance.fr](mailto:mail.parten@airfrance.fr) / Tél. 09 69 32 33 81
- Réservez à l'hôtel REGENCY où se déroulera le Forum et bénéficiez des tarifs négociés à cette occasion.

## Nos prochains rendez-vous

- **ATELIER TUNISIE**  
Paris  
Le 23 mars 2015  
[jacqueline.huguin@businessfrance.fr](mailto:jacqueline.huguin@businessfrance.fr)
- **FOIRE FACIM MOZAMBIQUE**  
Maputo  
Du 31 août au 6 septembre 2015  
[michael.ehrlich@businessfrance.fr](mailto:michael.ehrlich@businessfrance.fr)
- **MISSION DECOUVERTE SENEGAL RENCONTRES AVEC LES BAILLEURS DE FONDS**  
Dakar  
Du 6 au 8 octobre 2015  
[laurence.hautefeuille@businessfrance.fr](mailto:laurence.hautefeuille@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [www.businessfrance.fr/agenda](http://www.businessfrance.fr/agenda) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

## Pour toute information complémentaire, contactez :

**Catherine Corlobé**  
Business France Paris  
Tél : +33(0)1 40 73 36 59  
[catherine.corlobe@businessfrance.fr](mailto:catherine.corlobe@businessfrance.fr)

**Maya Ghachem**  
Business France Tunis  
Tél : +216 71 105 085  
[maya.ghachem@businessfrance.fr](mailto:maya.ghachem@businessfrance.fr)

[www.businessfrance.fr](http://www.businessfrance.fr)

## Inscrivez-vous rapidement :

Retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

## Date limite d'inscription :

**10 avril 2015**

Dans la limite des places disponibles

**Business France**  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
[www.businessfrance.fr](http://www.businessfrance.fr)

