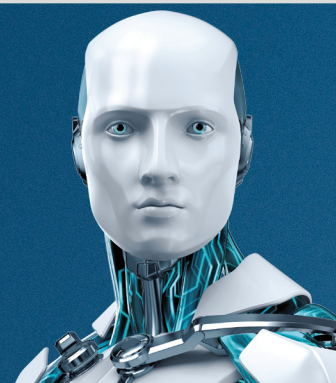




ENJOY SAFER TECHNOLOGY™

PROGRAMME MSP ESET®

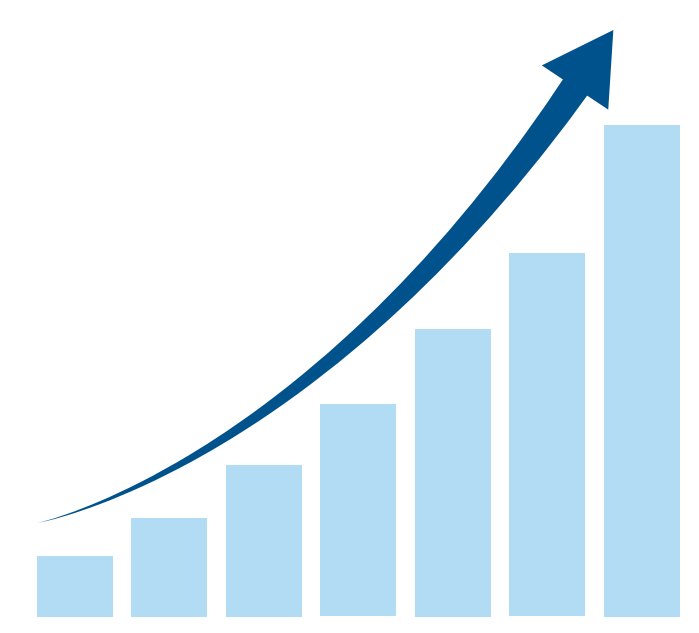
Augmentez vos marges
Devenez fournisseur de services managés



Répondez au nombre croissant d'entreprises en quête de flexibilité et d'économies en devenant fournisseur de services managés.

Augmentez votre productivité. Gagnez en autonomie. Offrez une vraie valeur ajoutée à vos clients.

ESET vous offre la possibilité de tirer parti de ce potentiel de revenus grâce à un programme spécifiquement pensé pour vous : **PROGRAMME MSP ESET**



Bénéfices Partenaire MSP

Revenus mensuels récurrents

Portail de gestion dédié

Tarifcation en fonction du volume

Rentabilisé et qualité de service clients

Fidélisation des clients

Console unique de gestion des clients

Bénéfices Clients

Offres de services personnalisées

Gestion externalisée des solutions

Réduction des coûts d'acquisition

Facturation à l'utilisation réelle

Protection permanente et complète

Service client dédié

Devenir revendeur MSP ESET

www.eset.com/fr | Tél : 01 55 89 08 85 | Email : msp@ezet-nod32.fr



FONCTIONNEMENT DU PROGRAMME MSP ESET

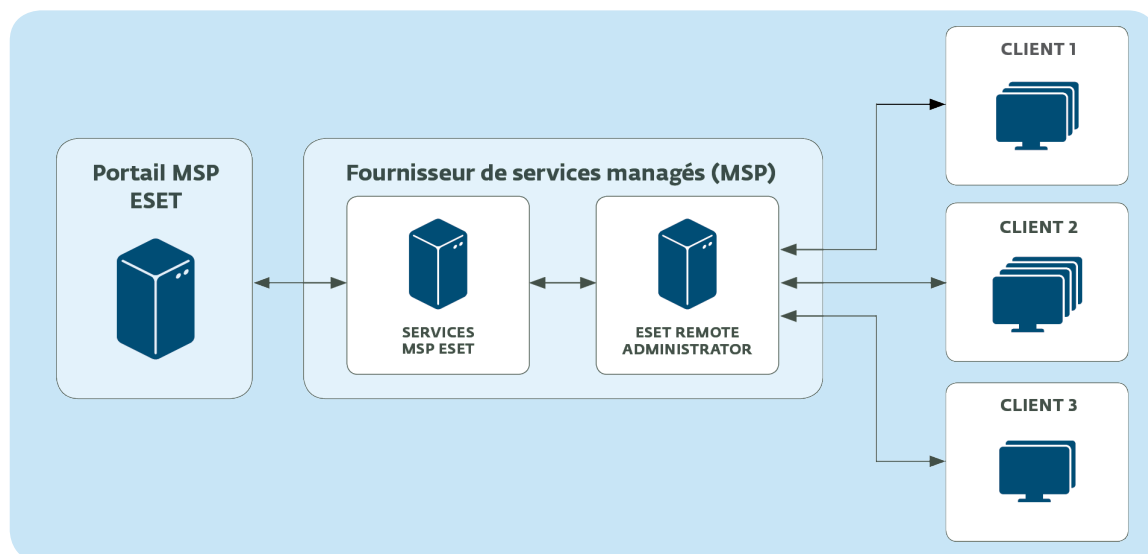


Schéma de fonctionnement du PROGRAMME MSP ESET

Avec le PROGRAMME MSP, offrez à vos clients la gestion à distance de leurs logiciels de sécurité ESET.

Cumulez vos licences pour augmenter vos bénéfices

Le programme MSP ESET, contrairement au licensing classique, vous permet de cumuler toutes les licences de vos clients pour bénéficier d'un tarif dégressif en fonction du volume.

Exemple : vous avez trois clients possédant chacun des licences de 25 postes. Votre prix d'achat sera alors calculé sur la tranche de 75 postes.

Augmentez votre productivité et votre marge :

- ✓ **Gérer facilement un grand nombre de postes**
De manière quotidienne ajoutez ou supprimez des postes pour répondre rapidement aux besoins de vos clients
- ✓ **Facturation mensuelle flexible**
Bénéficiez d'une option de paiement à la consommation, basée sur les licences MSP utilisées
- ✓ **Gérer 100 à 10 000 terminaux**
Effectuez facilement des déploiements mutualisés grâce à la console MSP ESET Remote Administrator
- ✓ **Une seule console d'administration**
Gérez tous les clients et leurs licences via une seule et unique console d'administration

Points Forts

Politique de prix en fonction du volume

Plus vous vendez, plus votre prix unitaire sera bas. Notre tarification par tranche vous permet de bénéficier d'un prix d'achat attractif basé sur le nombre de postes total de vos clients.

Tarification au prorata

Ajoutez, supprimez des postes quotidiennement en toute autonomie grâce à votre portail MSP dédié. Chaque mois, vous êtes facturé uniquement en fonction du nombre de licences utilisées par jour.

Authentification et mises à jour transparentes

L'activation et les mises à jour logicielles sont gérées automatiquement via le portail MSP. Offrez à vos clients une réelle prestation de service et améliorez ainsi considérablement leur expérience utilisateur.

Gestion des licences en toute autonomie

En quelques secondes seulement, ajoutez ou supprimez des postes sur vos licences clients en toute autonomie. Le programme MSP ESET vous aide à vous concentrer sur les besoins de vos clients.